

CURSOS

SANT JUST DESVERN



CURS GRATUÏT: FINANCES PER A NO FINANCERS

Modalitat: Curs de formació

Data: 06.10.2014

Horari: De 9 a 14h i de 15 a 18h

Lloc: Les Escoles. C. Montserrat, 2 08960 Sant Just Desvern

Més informació: promocioeconomica@santjust.cat | Tel.: 93 480 48 00

Destinatari: persones treballadores o en situació d'atur interessades a tenir una base de coneixements financers.

Dins del programa [Sant just es Forma](#), promogut pel [Servei de Promoció Econòmica](#), presentem aquest programa bàsic dissenyat i impartit per [Corp. Albalate](#) que us permetrà entendre les finances de l'empresa des del punt de vista de la Direcció. Criteris per a analitzar adequadament els estats comptables i prendre decisions directives.

"SANT JUST ES FORMA" ofereix altres cursos dins dels següents itineraris formatius:

[Atenció al client](#), [Habilitats comercials](#), [Habilitats comunicatives](#), [Habilitats directives intrapersonals](#), [Habilitats directives i gestió d'equips](#), [Iniciació a les finances](#)

SANT FELIU DE LLOBREGAT



Ajuntament de
Sant Feliu
de Llobregat

DIRECCIÓ ESTRATÈGICA EN CLAU DE COMPETÈNCIES

Modalitat: Curs pràctic

Data: 23.09.2014

Hora: 9 h

Lloc: PIMEC Barcelona – Viladomat, 174 08015 Barcelona

Destinatari: empresaris/es i/o directius/ves de Microempreses o PIMES amb capacitat de decisió.

En aquest taller s'oferiran les coordenades per aplicar un **nou sistema de direcció i gestió** que permet convertir les noves tendències de futur en noves oportunitats de negoci, productes i serveis. La **Direcció estratègica en clau de competències** facilita la captació i gestió del talent de l'equip i, per l'altra banda, la inter i intraemprenedoria, així com el treball en xarxa.

El taller consta de dues fases, una obligatòria amb tres sessions de treball grupal (23, 25 i 30 de setembre) i, una segona fase de tutories individualitzades.

Més informació.

 [Fitxa d'inscripció](#) – reenviar a oise@santfeliu.cat

CAMBRA DE COMERÇ – BAIX LLOBREGAT



Cambra de Comerç
de Barcelona

APORTA VALOR ALS TEUS ESTUDIS DE MERCAT: MARKET INTELLIGENCE

Dates: Del 30.09.2014 al 14.10.2014

Cost per a l'empresa: 295,00 euros + IVA

Contacte: Tel. 902 448 448 - ext. 1037

Lloc: Laureà Miró, 350| 08980 Sant Feliu de Llobregat

Destinatari: Usuaris que realitzin estudis de mercats per a recopilar informació útil amb finalitats comercials.

La [Cambra](#) organitza aquest curs amb l'objectiu de dotar els alumnes d'un domini dels conceptes bàsics del **Market Intelligence**: identificar indicadors clau, conèixer les fonts evitant utilitzar grans desplegaments logístics o econòmics.

 [Inscripció online](#)

PROGRAMES

INNOBAIX



INNOBAIX START UP TRAINING 100% SUBVENCIONAT

Modalitat: Programa de formació i capacitació d'empresaris i directius

Sol·licitud i més informació: [Contacte Innobaix](#)

Dates: Formació i programa continu del 02.10.2014 al 06.11.2014

Lloc: Instal·lacions d'Innobaix al [Citilab de Cornellà, Plaça Can Suris s/n.](#)

Destinatari: empreses i directius d'empreses innovadores o amb alt potencial de creixement.

[INNOBAIX](#), conjuntament amb l'[Escola de Negocis EADA](#), presenta la segona edició del programa gratuït de **capacitació d'empreses i directius**. El programa consisteix en **vuit sessions de tres hores de formació i dues tutories** per projecte. Les metodologies de treball inclouen el sistema **SCAMPER** i diverses sessions de **màrqueting analític i estratègic** així com estudis d'**internacionalització** i de **processos**. Finalment, el programa inclou una fase de **comunicació a inversors** i possibles **partners** i **accionistes**.

Les empreses interessades a participar s'han d'inscriure a través de la [Comunitat d'Innovació](#), registrant-se prèviament com a usuaris de la Comunitat i compartint el seu projecte a la plataforma.



[Inscripció online](#)



DONA GEEK INNOVA, PROGRAMA GRATUÏT PER A DONES EMPRENEDORES

Modalitat: Programa de formació i capacitació en noves tecnologies per a dones emprenedores i empresàries.

Sol·licitud i més informació: innobaix@innobaix.cat | indicar nom de la persona que realitzaria la formació i nom de l'empresa.

Dates: Formació i programa continu del 23.09.2014 al 23.10.2014

Lloc: Instal·lacions d'Innobaix al [Citilab de Cornellà, Plaça Can Suris s/n.](#)

Destinatari: dones emprenedores i empresàries que volen fer créixer les seves empreses a través de l'ús de les noves tecnologies.

[INNOBAIX](#), conjuntament amb la col·laboració de la [Xarxa de dones Emprenedores del Baix Llobregat, XEBAIX](#), posa en marxa un programa formatiu per a **dones emprenedores i empresàries** que volen fer créixer les seves empreses a través de l'ús de les **noves tecnologies**.

El programa [DONA GEEK INNOVA](#) té com a finalitat acostar **eines de lideratge, màrqueting, tecnologia i creativitat** a les dones directives i empresàries, a fi que aquestes les emprin amb l'objectiu de fer créixer la seva empresa.

ESDEVENIMENTS

PIMEC



TROBADA INDIVIDUAL: ALEMANYA

Modalitat: Sessió informativa i trobada individual

Data: 30.09.2014

Hora: 9h

Lloc: PIMEC Barcelona – Viladomat, 174 08015 Barcelona

Destinatari: empreses interessades en el mercat alemany

Alemanya, un mercat estratègicament posicionat per tenir accés a països de l'est i a països fronterers de la UE, és la **principal potència econòmica de la UE** i la **quarta economia mundial**. El pes del seu mercat interior, així com la seva **capacitat exportadora**, converteixen el país en l'economia més forta del continent.

Durant aquesta jornada, el nostre expert al país analitzarà el cas particular de cada empresa.



[Inscripció online](#)

PARC TECNOLÒGIC DEL VALLÈS

COM IMPULSAR ELS RESULTATS DEL TEU EQUIP COMERCIAL

Modalitat: Formació

Data: 30.09.2014

Hora: De 9.30 a 11.30h

Lloc: [Centre d'Empreses de Noves Tecnologies. Parc Tecnològic del Vallès](#) (Cerdanyola del Vallès)

Destinatari: empreses interessades en el mercat alemany

L'entorn i la pròpia funció dels directius amb responsabilitats en l'àrea de vendes d'empreses han canviat, definint-se **nous fonaments en la gestió dels equips comercials**. A la sessió plantejarem els errors més comuns dels mànagers de vendes i veurem les **claus d'èxit**, i la cada vegada més complexa funció de **cap de Vendes**. Ho farem a partir d'una metodologia desenvolupada amb gran èxit als Estats Units, que ha permès dissenyar un model per **millorar la productivitat de les xarxes comercials**.

 [Inscripció online](#)

LÍNIES DE FINANÇAMENT I PROGRAMES DE SUPORT PER A PIMES I EMPRENEDORS DE L'ICF I AVALIS

Modalitat: Sessió informativa

Data: 01.10.2014

Hora: De 9.30 a 11.30h

Lloc: [Centre d'Empreses de Noves Tecnologies. Parc Tecnològic del Vallès](#) (Cerdanyola del Vallès)

L'[Institut Català de Finances](#) (ICF) posa a disposició de les empreses diversos productes i serveis vinculats al **finançament empresarial**, centrats en l'activitat de préstecs i avals i en l'activitat de capital risc. [Avalis de Catalunya, SGR](#), és, per la seva part, una Societat de Garantia Recíproca constituïda per a procurar l'accés al **crèdit a pimes i autònoms** a través de la **prestació d'avalis a entitats financeres o organismes oficials** i facilitar l'accés a **nous mercats internacionals** mitjançant la prestació **d'avalis tècnics de licitació i econòmics** a clients i proveïdors.

 [Inscripció online](#)

ACCIÓ

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya

PRESENTACIÓ DEL PROGRAMA D'IMPULS DE LES INDÚSTRIES DE LA QUÍMICA, L'ENERGIA I ELS RECURSOS

Modalitat: Sessió informativa institucional

Data: 29.09.2014

Horari: D' 11 a 12 h

Contacte: Manel Clavijo Losada | manel.clavijo@gencat.cat

Lloc: Recinte de Gran Via de la Fira de Barcelona - Sala 5.2 | Av. Joan Carles I, 64 | 08908 L'Hospitalet de Llobregat

Destinatari: Grans empreses o PIMES del sector de la química, l'energia, els residus, l'aigua o altres recursos.

ACCIÓ convida les empreses dels sectors a la presentació del **Programa d'Impuls de les Indústries de la Química, l'Energia i els Recursos**, emmarcat dins dels set programes d'impuls de la indústria catalana per al període 2014-2020. Aquest acte té com a objectiu presentar les **tendències del sector** i el **Comitè Directiu** que haurà de proposar i avaluar les **polítiques públiques** que s'implementin per aquest sector.

 [Inscripció online](#)

MODEL DE NEGOCI: EINES PER CRÉIXER AMB ELS TEUS CLIENTS

Modalitat: Sessió formativa

Data: 30.09.2014

Horari: de 09.30 a 13 h

Termini d'inscripció: fins al 19.09.2014

Contacte: tallers.accio@gencat.cat

Lloc: ACCIÓ. Pg. de Gràcia, 129. 08008 Barcelona

Destinatari: pimes.

ACCIÓ organitza aquest **Taller de Model de Negoci** on s'aportaran diverses eines que ajudin a crear una **proposta de valor** coherent i enfocada a les **necessitats dels clients**, eines que facilitin la definició de **noves estratègies** amb client per fer créixer el negoci de l'empresa.

 [Inscripció online](#)

INTERNATIONAL MATCHMAKING EVENT ON CHEMICAL AND MATERIAL TECHNOLOGIES

Modalitat: Sessió informativa

Data: 02.10.2014

Horari: de 10.30 h a 18.30 h

Termini d'inscripció: fins al 19.09.2014

Contacte: Maria Lumbierres | mlumbierres@gencat.cat | Tel.: 93 567 48 92

Lloc: Fira de Barcelona | Av. de Joan Carles I, 64 08908 l'Hospitalet de Llobregat

Destinatari: empreses, centres tecnològics o universitats europees del sector de la química aplicada.

ACCIÓ organitza, amb el suport de la xarxa **Enterprise Europe Network**, la jornada d'entrevistes bilaterals **International Matchmaking Event on Chemical and Material Technologies** dins la fira **EXPOQUIMIA, EQUIPLAST I EUROSURFAS 2014**.

 [Inscripció online](#)

PROTEGEIX I COMERCIALITZA LA TEVA TECNOLOGIA!

Modalitat: Seminaris formatius

Contacte: Javier Blanco | tteen.accio@gencat.cat

Lloc: ACCIÓ. Pg. de Gràcia, 129. 08008 Barcelona

ACCIÓ inicia un cicle de **sessions formatives** per donar-te a conèixer alguna de les principals eines de protecció en el procés de **desenvolupament d'una tecnologia** i per a la seva posterior **comercialització**.

CALENDARI DE SESSIONS:

- **Valorització de la tecnologia**. 06 d'octubre - De 09.30 a 12.30h.
- **Comercialització de la tecnologia**. 27 d'octubre - De 09.30 a 12.30h.
- **Creació d'empreses de base tecnològica**. 10 de novembre - De 09.30 a 12.30h.
- **Fòrum Empresa Tecnologia**. 26 de novembre - De 09.30 a 12.30h.

CAMBRA DE COMERÇ – BAIX LLOBREGAT



Cambrà de Comerç
de Barcelona

INCOTERMS 2010 AVANÇATS. LA NEGOCIACIÓ

Data: 29.09.2014

Cost per a l'empresa: 170€

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Oficines centrals. Av. Diagonal 452-454, 08006 Barcelona.

Destinatari: Gerents, directius i administratius de Pimes amb tasques de **compravenda internacional**

L'objectiu d'aquesta sessió és donar a conèixer en profunditat els nous **INCOTERMS 2010** i la seva aplicació real a l'**operativa del comerç internacional**. Igualment, pretén dotar dels coneixements necessaris per poder **negociar correctament** una operació de **compravenda internacional**, així com actualitzar i millorar els coneixements en aquest àmbit.

 [Inscripció online](#)

CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA



Cambra de Comerç
de Barcelona

EL COMERÇ EXTERIOR EN 50 DOCUMENTS

Data: 01.10.2014

Cost per a l'empresa: 230€

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Delegació Cambra l'Hospitalet. C. Barcelona, 2 | 08901 l'Hospitalet de Llobregat.
Destinataris: Gerents, directius i administratius i, en general, qualsevol professional interessat en el domini de la mecànica documental d'importació-exportació.

L'objectiu d'aquesta sessió és oferir una idea clara dels fluxos documentals a l'exportació/importació d'una mercaderia, tenint en compte l'ús i les funcions de cadascun dels agents que intervenen en l'operació respecte del document i, a més, les obligacions de l'exportador i l'importador en funció del terme comercial pactat.

 [Inscripció online](#)

PROJECTE SIMBIOSI. TROBADA EMPRESES I EMPRENEDORS SECTOR MODA-RETAIL

Data: 02.10.2014

Horari: De 17.30 a 20.30 h

Cost per a l'empresa: GRATUÏT

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Espai Comerç. Cambra de Comerç de Barcelona. Av. Diagonal, 452. Barcelona.

Destinataris: Empreses i persones emprenedores.

En el marc del [Projecte Simbiosi](#), [La Cambra](#) organitza una trobada específica per a les empreses consolidades i els equips d'emprenedors del sector de la moda-retail.

L'objectiu és posar en contacte les empreses consolidades que volen innovar i millorar la seva competitivitat amb equips d'emprenedors interessats a aportar coneixement i materialitzar projectes que aportin valor dins d'aquestes empreses.

La jornada inclourà la presentació de les prediccions de **Macrotendències per a la primavera-estiu**.

 [Inscripció online](#)

PREPARACIÓ DEL PRODUCTE PER A L'EXPORTACIÓ: PRESENTACIÓ, PACKAGING I DOCUMENTACIÓ

Data: 03.10.2014

Cost per a l'empresa: 150 €

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Delegació Cambra l'Hospitalet de Llobregat. C. Barcelona, 2 | 08901 l'Hospitalet de Llobregat.

Destinataris: Gerents, directius i administratius i, en general, qualsevol professional interessat en l'operativa pràctica del comerç internacional.

La preparació d'un producte per a l'exportació és fonamental. No convé vendre el nostre producte sense tenir en compte una sèrie de característiques que el sector, mercat de destinació i competència determinen.

 [Inscripció online](#)

ICEX

ICEX

INSTITUTO
ESPAÑOL
DE COMERCIO
EXTERIOR

BRASIL: OPORTUNIDADES EN EL SECTOR DE MEDIO AMBIENTE

Modalitat: *Webinario*

Data: Del 15.09.2014 al 19.09.2014

Contacte: informacion@icex.es | Tel. 900 349 000

Lloc: [Aula Virtual](#)

Destinataris: Empreses, grans, mitjanes i petites del sector interessades a exportar o invertir en aquests mercats.

Brasil és el 5è país més extens del món, amb una superfície que dobla la de la Unió Europea i amb una població de 200 milions d'habitants. Administrar la recollida i tractament dels residus, igual que el sanejament de les seves poblacions, és una tasca fonamental en un país d'aquestes característiques.

El sector del medi ambient és amplíssim al Brasil. Per aquest motiu, aquest seminari entra a analitzar dos subsectors: el mercat dels residus sòlids i el del sanejament bàsic, ja que tots dos representen importants oportunitats per a les empreses espanyoles.

 [Programa](#)

ALEMANIA: EL LIBRO ELECTRÓNICO

Modalitat: **Webinario**

Data: Del 15.09.2014 al 17.09.2014

Contacte: informacion@icex.es | Tel. 900 349 000

Lloc: **Aula Virtual**

Destinatari: Empreses, grans, mitjanes i petites del sector interessades a exportar o invertir en aquest mercat.

Aquest **webinari** analitza l'evolució i desenvolupament del **llibre electrònic** en el mercat editorial alemany i es descriu la **situació actual** atenent la seva repercussió sobre l'**activitat empresarial de l'editor**, la **distribució del comerç en llibreries** i **plataformes electròniques** i els **canvis en el comportament** del lector-consumidor. S'hi inclou igualment una descripció de les estructures comercials i la quota dels **diferents dispositius de lectura** i perspectives a curt i mig termini.

 [Programa](#)



Patrocinado por:


ICEX-CONECTA – SUPORTS FINANCERS

Modalitat: **Assessorament per videoconferència**

Lloc: **Dirección Territorial de Comercio – ICEX Barcelona**

ICEX España Exportación e Inversiones ha organitzat per al proper mes de juny noves **jornades CONECTA** per facilitar el coneixement per part de les empreses espanyoles dels **instruments de suport financer** a la **internacionalització** des d'algunes institucions.

BANCO DE SABADELL: 14.10.2014 – inscripció fins al 07.10.2014

ENISA: 14.10.2014 – inscripció fins al 07.10.2014

CESCE: 15.10.2014 – inscripció fins al 07.10.2014

BANCO DE SANTANDER: 15.10.2014 – inscripció fins al 07.10.2014

COFIDES: 16.10.2014 – inscripció fins al 07.10.2014

FIEM: 16.10.2014 – inscripció fins al 07.10.2014



[Formulari de recollida de consultes](#)

MISSIONS COMERCIALS

ACCIO

ACCIO

 **Generalitat de Catalunya**

MISSIÓ D'INNOVACIÓ A MONTPELLIER PER ALS SECTORS TIC-MEDIA

Durada: Del 06.10.2014 al 07.10.2014

Termini d'inscripció: 22.09.2014

Cost per a l'empresa: 700€ + IVA

Contacte: David Roviroso | droviroso@gencat.cat | Tel.: 93 567 49 33

Destinatari: empreses, clústers innovadors o centres tecnològics del sector TIC (Media, Indústries Creatives, Gaming).

Montpellier, capital del Languedoc-Roussillon, **concentra més de 45.000 negocis de l'àmbit TIC i les noves tecnologies**, representant un sector en creixement que **ocupa més de 18.000 treballadors**. Aquests indicadors la situen com la 7a regió europea amb més negocis TIC, un nou **hub** del sector al sud d'Europa.

L'objectiu d'aquesta missió és establir i potenciar els projectes europeus conjunts en l'àmbit TIC en el marc de l'H2020.



[Formulari d'inscripció](#)

ICEX

ICEX

INSTITUTO
ESPAÑOL
DE COMERCIO
EXTERIOR

[ENCUENTRO EMPRESARIAL ESPAÑA-BRASIL 2014](#)

Durada: Del 02.12.2014 al 04.12.2014

Termini d'inscripció: 02.10.2014

Cost per a l'empresa: 600 euros + IVA | Agenda de contactes inclosa

Lloc: Porto Alegre (Rio Grande do Sul). Brasil

Destinatari: empreses dels sectors d'energies renovables, indústria auxiliar del petroli, serveis i equipaments per a municipis, components d'automoció, maquinària, TICs, química i farmàcia, moda i calçat.

[ICEX España Exportación e Inversiones](#) organitza aquesta trobada empresarial amb l'objectiu de facilitar la **identificació d'oportunitats d'inversió i cooperació empresarial** posant en contacte empresaris d'aquests dos països interessats a establir **aliances estratègiques**.



[Convocatòria](#)



[Formulari d'inscripció](#)

FIRES I CONGRESSOS INTERNACIONALS

[FOOD & HOTEL VIETNAM 2015](#)

Data: del 21.04.2015 al 23.04.2015

Inscripció: fins al 29.09.2014

Lloc: Shaigon Exhibition and Convention Center (SECC). 799 Nguyen Van Linh Parkway, Disct. 7, HCMC, Vietnam

[ICEX España Exportación e Inversiones](#) organitza un pavelló oficial a la fira **FOOD & HOTEL VIETNAM 2015**, la 8a edició d'aquesta fira internacional que se celebra cada dos anys a Ho Chi Minh City i és la més important a Indoxina en el sector d'alimentació i begudes.



[Convocatòria](#)



[\(ANEXO 1\) Sol·licitud de participació](#)



[\(Annex 2\) Llista de vins](#)



[\(Annex 3\) Llista d'aliments](#)



[EXPOQUIMIA 2014](#)

Data: del 30.09.2014 al 03.10.2014

Lloc: Recinte de Gran Via | Av.de Joan Carles I, 64 | 08908 L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona).

[EXPOQUIMIA](#) és la cita per a les empreses i professionals del **sector químic** i afins. Una combinació perfecta que uneix la **millor oferta expositiva** amb un complet programa de jornades i congressos d'alt nivell que el converteix en el millor centre de **transferència del coneixement** del sector químic d'Espanya i del sud d'Europa. En el marc del saló se celebren **conferències, seminaris i jornades tècniques** organitzades per algunes de les principals organitzacions i empreses de la indústria. Les iniciatives privades troben a Expoquímia una plataforma perfecta per mostrar-se al mercat.



[Inscripció online](#)



INTERNATIONAL MATCHMAKING EVENT "SUSTAINABLE ENERGY AND TRANSPORT TECHNOLOGIES"

Dates: Del 06.10.2014 al 08.10.2014

Termini d'inscripció: 05.10.2014

Cost per a l'empresa: Participació entre contactes individuals sense cost.

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Messe Stuttgart, ICS, Alemanya.

Aquest **matching event** del sector de l'energia i la mobilitat sostenible s'organitza a Stuttgart amb l'objectiu de posar en contacte fabricants de bateries i piles de combustible, enginyeria mecànica, empreses de construcció de plantes, integradors de sistemes i responsables de la presa de decisions al **sector de l'energia i l'automòbil**.

L'esdeveniment té lloc en coincidència amb l'"e-mobil BW Conference", "f-cell" i el "BATTERY+STORAGE".


 [Inscripció online](#)




ARTICLES I INFORMES D'INTERÈS

Publicacions:

Finançament d'empreses – ACCIÓ – GENERALITAT DE CATALUNYA

[Catàleg de finançament alternatiu.](#)  [Versió pdf](#)

Projectes Europeus – Horitzó 2020

[Nova Guia del Participante – Horizonte 2020.](#)  [Versió pdf](#)

Vídeos:

Línies de finançament - ICO

[Entrevista con Ana Martínez, del ICO](#)

