

## AJUTS A LES EMPRESES

### SUBVENCIONS A LES EMPRESES PER A LA CONTRACTACIÓ DE PERSONAL

Com als darrers anys, l'**Ajuntament de Sant Just Desvern** ha obert el termini de sol·licitud de **subvenció a les empreses** per a la contractació de **persones en situació d'atur** de Sant Just Desvern (Programa d'Orientació, Formació i Inserció Laboral Empreses-POFI). La valoració d'anteriors edicions ha estat **molt positiva** en relació amb la creació d'**ocupació estable i de qualitat**, ja que el **90% de les persones contractades** segueixen a la plantilla de l'empresa.

Enguany la quantitat atorgada serà com a màxim de **1.200 euros per contracte** de durada mínima de 6 mesos (fins a 1.600 euros per a entitats sense ànim de lucre).

Les empreses beneficiàries han de desenvolupar al menys un 30% de la seva activitat a la **comarca del Baix Llobregat**, amb preferència per aquelles ubicades a Sant Just, i els criteris de valoració donaran prioritat a les empreses que ofereixin **major nombre de contractes**; que hagin contractat persones a través de la **Borsa de Treball** o el **Club de Feina** o empreses de **menys de 25 treballadors**, entre d'altres.

El termini de sol·licitud està obert **FINS AL 31 DE MARÇ DE 2014**. Ja es poden presentar les sol·licituds a l'Ajuntament, presencialment a través de l'OGI, o per internet a través de la **instància online** (amb certificat digital).

Per a més informació podeu contactar amb el **Servei de Promoció Econòmica** per telèfon: **93 480 48 00** o per correu electrònic a: [promocioeconomica@santjust.cat](mailto:promocioeconomica@santjust.cat)



## FORMACIÓ

### SANT JUST – SANT JOAN – ESPLUGUES – SANT FELIU

#### COM PUC SER MÉS COMPETITIU?

#### INTRODUCCIÓ A LA INTERNACIONALITZACIÓ

Organitza: Ajuntament de Sant Just Desvern i Promodespi

Data: 26.03.2014

Hora: de 09.30h a 13.30h

Inscripció: [Promodespi – Formació per a empreses](#) | 93 480 80 50

Lloc: Centre d'Empreses Fontsaeta. Marquès de Monistrol, 6. Sant Joan Despí.

Destinatari: Empreses amb capacitat de creixement que vulguin conèixer el potencial de la internacionalització per obrir-se a nous mercats.

En un món globalitzat, l'**avantatge competitiu** de qualsevol empresa s'ha de mantenir o adaptar per afrontar un **entorn complex i dinàmic**. Competir als mercats internacionals implica **afrontar reptes importants** (però no impossibles) per a les pimes, aprofitant **noves oportunitats i diversificant riscos**.

Aquesta sessió pretén explicar els avantatges d'**obrir-se a nous mercats** i, alhora, ofereix als participants **assessorament individualitzat** i una **diagnosi prèvia** abans d'iniciar la planificació del seu procés d'internacionalització.

**PODEU CONSULTAR ALTRES SESSIONS DEL PROGRAMA A:** [PROGRAMA DE FORMACIÓ](#)

[EMPRESARIAL A SANT JOAN DESPÍ - 2014](#)



**INTERNACIONALITZACIÓ**

**7** Com puc ser més competitiu?  
**Introducció a la Internacionalització**

En un món globalitzat, l'avantatge competitiu de qualsevol empresa s'ha de mantenir i adaptar per afrontar un entorn complex i dinàmic. Competir als mercats internacionals implica afrontar reptes importants (però no impossibles) per a les PIMES, aprofitant noves oportunitats i diversificant riscos. Aquesta sessió pretén explicar els avantatges d'obrir-se a nous mercats i, alhora, ofereix als participants assessorament individualitzat i una diagnosi prèvia abans d'iniciar la planificació del seu procés d'internacionalització.

**Objectiu:** Empreses amb capacitat de creixement que vulguin conèixer el potencial de la internacionalització per obrir-se a nous mercats.

**Data:** 26 de març de 2014

**Durada:** Una sessió - 4 hores

**Horari:** de 9.30 a 13.30h

**Formador/a:** Miquel Alcega / ADG, Internacionalització. Professional orientada al desenvolupament internacional de negocis. Màster. Àmplia formació i experiència en àmbit de mercat, marketing i comerç internacional.

## PROGRAMES

### DIPUTACIÓ DE BARCELONA - PIMEC

#### PLA ACCELERA EL CREIXEMENT

Termini d'inscripció: 22.06.2014

Sol·licitud: Enviar [Full de participació](#) per email a [acuatrecases@pimec.org](mailto:acuatrecases@pimec.org)

Destinatari: PIMES amb 3 o més treballadors amb seu a Barcelona de més de 4 anys d'antiguitat, vocació internacional i que volen invertir en el seu creixement empresarial.

[ACCELERA EL CREIXEMENT](#) és un programa promogut amb la voluntat de donar suport a empreses amb un elevat potencial de creixement. Es porta a terme anualment des de 2012 amb **50 pimes de la demarcació de Barcelona**, proporcionant els serveis necessaris i incidint sobre aquells elements que són claus per al creixement: **INNOVACIÓ, EQUIP DIRECTIU, DESENVOLUPAMENT DE NOUS PRODUCTES I SERVEIS I INTERNACIONALITZACIÓ**.

El programa té una durada de 10 mesos i està repartit en tres fases: una de **selecció de participants**, segons un conjunt de criteris i indicadors per tal de seleccionar les empreses que participaran al programa; una altra de **reflexió i elaboració del pla de creixement**, i una altra de **suport en el desenvolupament del pla de creixement**. En total, preveu més de 60 hores de suport per empresa.



## CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

### SERVEI DE RECOBRAMENT D'IMPAGATS

Més informació: [msancerni@cambrabcn.org](mailto:msancerni@cambrabcn.org) / 902 448 448 (ext. 5355)

Cost del servei: 50 euros (IVA exclòs) i un percentatge de la quantitat recobrada.

És un servei per a ajudar a les empreses a **recuperar de forma amistosa els impagats** que tinguin a la seva cartera de clients tant **nacional** com **internacional**. D'aquesta manera, la Cambra afavoreix l'accés a unes gestions que, per motius de distància i de **desconeixement del mercat** poden ser complicades.

El servei, adreçat a empreses amb impagats en l'àmbit internacional, s'ofereix a través d'**empreses especialitzades** amb acords de col·laboració amb altres despatxos similars o xarxes establertes a **països a on s'hagi d'efectuar les reclamacions**.



Cambra de Comerç  
de Barcelona

## CURSOS

### CECO – CENTRO DE ESTUDIOS ECONÓMICOS I COMERCIALES

#### CURSO DE MARKETING DIGITAL PARA LA INTERNACIONALIZACIÓN DE LA EMPRESA

Modalitat online

Dates del curs: Del 05.05.2014 al 17.07.2014

El **CECO - Centro de Estudios Económicos y Comerciales** organitza aquest curs dins de la seva nova oferta educativa continuada i flexible. Està dirigit a als professionals dels sectors més dinàmics interessats en el **màrqueting digital** i en la **web 2.0.** que vulguin adquirir coneixements, habilitats tècniques i competències al voltant dels **nous models de màrqueting digital** i la gestió internacional d'empreses que els permetrà convertir les seves empreses en locomotores de **l'economia digital a un entorn internacional**.



#### CURSO EN GESTIÓN FINANCIERA DE OPERACIONES INTERNACIONALES

Modalitat online

Dates del curs: Del 05.05.2014 al 17.07.2014

El **CECO - Centro de Estudios Económicos y Comerciales** organitza aquest curs, que permet construir una base amb els principals **conceptes, terminologia i mètodes** per a entendre i aplicar de manera eficaç els aspectes bàsics relatius a la comptabilitat i finances comuns a **l'entorn empresarial internacional**.

#### CURSO AVANZADO EN LICITACIONES MULTILATERALES

Modalitat online

Dates del curs: del 06.05.2014 al 24.06.2014

Amb l'objectiu d'ajudar les empreses en el procés de presentació de licitacions internacionals, **CECO** i **ICEX** ofereixen un nou programa de formació que pot ser d'interès per a una àmplia gamma d'**empreses i professionals o administracions públiques**, centrals o regionals, particularment orientades al **sector serveis**.



[Full informatiu](#)

## CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

### GESTIÓ ADMINISTRATIVA EN COMERÇ EXTERIOR. NIVELL 1 I 2

Inscripcions: Cambra de Comerç, delegació de Barcelona

Durada: Del 08.05.2014 al 26.06.2014

Cost per a l'empresa: 740,00 euros | 10% de descompte a socis del Club Cambra

Destinatari: Gerents i professionals de pimes; personal administratiu, comercial, comercial d'exportació, i estudiants.

Un curs per aprendre la realitat del **procés d'importació i exportació** de mercaderies i donar especial importància a la **logística del producte** i les formes de **cobrament de la venda**.



Cambra de Comerç  
de Barcelona

## LA SALLE – UNIVERSITAT RAMON LLULL

### GESTIÓ DE PROJECTES EUROPEUS. HORIZÓ 2020

Modalitat: presencial

Durada: Del 09.05.2014 al 31.05.2014

Lloc: JH.02 Edifici Sant Jaume Hilari. Quatre Camins, 30 planta pral. 08022 Barcelona

**ACCIÓ**, juntament amb l'Escola de Negocis **La Salle BES**, organitza l'XI edició d'aquest curs. Impartit per professionals amb experiència en la gestió de **projectes finançats en programes d'R+D europeus** i experts de la xarxa TECNIO, al curs es mostraran els aspectes bàsics sobre com participar i gestionar projectes en el **marc Horitzó 2020**.



[Butlleta d'inscripció](#)



## ESDEVENIMENTS

### ACCÍÓ

#### OPORTUNITATS AMB EL NOU INSTRUMENT EUROPEU DE COOPERACIÓ AL DESENVOLUPAMENT

Modalitat: *Oportunitats de negoci*

Data: 20.03.2014

Hora: De 09.30h a 12h

Inscripció: [ACCÍÓ](#) fins al 17.03.2014

Lloc: ACCÍÓ. Passeig de Gràcia, 129. 08008 Barcelona.

Jornada informativa finançada pel programa europeu Enterprise Europe Network (EEN), amb l'objectiu de donar a conèixer les **oportunitats de participació en les licitacions internacionals** del nou Instrument Europeu de **Cooperació al Desenvolupament** per al període 2014-2020. Una sessió indicada per a les empreses dels sectors del **medi ambient, enginyeria i infraestructures, TIC** o amb interès en l'àmbit de la **Contractació Pública Internacional**.

# ACCÍÓ

Competitivitat per l'empresa

 **Generalitat  
de Catalunya**

### CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

#### EL MERCAT MÉS GRAN DE F&B CREIXERÀ UN 35% EN 3 ANYS!

Inscripcions: Cambra de Comerç de Barcelona

Data: 20.03.2014

Hora: de 09.45h a 12.45h

Lloc: Cambra de Comerç de Barcelona.

Destinataris: **Empreses del sector agroalimentari que tinguin interès a exportar a la Xina.**

En aquest seminari es presentarà el programa **B2B Networking a Xangai**, on les empreses catalanes tindran per primer cop l'oportunitat d'unes **jornades de treball a Xangai** amb **Cadenes de Supermercats, Cadenes Gourmet, distribuïdors i importadors**, de la mà d'especialistes del sector i de professionals del **sector financer** i de **duanes** per a qualsevol consulta in situ.



**Cambra de Comerç  
de Barcelona**

### BIEMH PREVIEW

Inscripcions: Cambra de Comerç de Barcelona

Data: 25.03.2014

Hora: de 18.15h a 20.15h

Lloc: Cambra de Comerç de Barcelona.

Destinataris: **Empreses del sector màquina-eina que vulguin informació sobre el sector.**

Sessió informativa en què es proporcionarà informació sobre la 28a edició de la "**Bienal Española de Máquina-Herramienta**" que tindrà lloc del 2 al 7 de juny a Bilbao. Aquesta fira comptarà amb la participació de les **empreses líder del sector** que donaran a conèixer les últimes novetats en processos de fabricació i amb centres tecnològics i informaran sobre els últims projectes en innovació i investigació.

### ALIMENTÀRIA 2014: TALLER NETWORKING: OPORTUNITATS DE NEGOCI A PAÏSOS EMERGENTS

Inscripcions: Cambra de Comerç de Barcelona

Data: 31.03.2014

Hora: de 12h a 13.30h

Lloc: Fira Alimentària. Recinte Fira Gran Via. Alimentària HUB. Pavelló.

Destinataris: **Empreses que vulguin exportar o estiguin exportant.**

L'objectiu del taller és oferir una introducció a les oportunitats del sector als **països emergents** així com de les tendències actuals.

### FIRA DE BARCELONA

#### CAFÉ CON EXPERTOS EN ALIMENTARIA 2014: MERCADOS DE ALIMENTOS, VINOS Y PRODUCTOS GOURMET

Modalitat: Trobada empresarial

Lloc: The Alimentaria HUB. Pavelló 3 (Intervin). Fira de Barcelona. Recinte Gran Via.

Inscripcions: Del 19.02.2014 al 27.03.2014

Data: Del 31.03.2014 al 02.04.2014

L'[ICEX España Exportación e Inversiones](#) organitza per a les empreses l'activitat "**Café con Expertos**" dins de l'espai "**The Alimentaria HUB**" de la fira **ALIMENTARIA 2014**. Aquestes trobades

s'ubicaran al Pavelló 3 (Intervin). L'objectiu és que els participants puguin rebre **assessorament personalitzat** sobre els mercats dels **aliments, vins i productes gourmet** a diferents països. És una reunió informal al voltant d'un cafè en la qual, després d'una breu introducció sobre la situació del sector a cada país, es podran tractar temes més específics de l'interès de cada empresa.

**RÚSSIA:** 31.03.2014 (16h-17h) i 01.04.2014 (12.30h-13.30h)

**MÈXIC:** 01.04.2014 (10.30h-11.30h) i 03.04.2014 (12.30h-13.30h)

**SUISSA:** 01.04.2014 (16h-17h) i 02.04.2014 (12.30h-13.30h)

**CANADÀ:** 02.04.2014 (10.30h-11.30h) i 03.04.2014 (16h-17h)

**NORUEGA:** 02.04.2014 (16h-17h) i 03.04.2014 (10.30h-11.30h)

**The  
Alimentaria  
Hub**

Trends & Innovation

## CAMBRA DE COMERÇ – BAIX LLOBREGAT

### COM NEGOCIAR CRÈDITS DOCUMENTARIS

Inscripcions: Cambra de Comerç, delegació del Baix Llobregat

Data: 07.04.2014

Cost per a l'empresa: 170,00 euros | Curs bonificable

Destinatari: Professionals d'empresa que vulguin adquirir o millorar els seus coneixements sobre formes de pagaments i cobraments internacionals.

L'objectiu del curs és donar opcions per eliminar el riscs financers d'una operació de compravenda internacional a fi d'arribar a una bona negociació. Conèixer en profunditat quina és l'operativa del crèdit documentari per dissenyar operacions més segures, d'alt valor, amb reducció de riscs financers, finançaments, per a operacions triangulars, etc.



Cambra de Comerç  
de Barcelona

## MISSIONS COMERCIALS

### COMISSIÓ EUROPEA

#### MISSION FOR GROWTH – SICÍLIA - ITÀLIA

Dates: Del 27.03.2014 al 28.03.2014

Inscripció: [Mission for Growth](#) fins al 20.03.2014

En el marc de les Missions per al Creixement, organitzades per la Comissió Europea, es convoquen les empreses i els organismes interessats a participar a la Missió per al Creixement a la regió de Sicília, Itàlia, amb l'objectiu de promocionar les polítiques europees empresarials i reforçar les relacions industrials a Europa i a països tercers. Està especialment pensada per a empreses, clústers o centres de recerca dels sectors industrials amb un alt component de R+D com ara transport i logística; espacial i aeroespacial; indústries de l'enginyeria mecànica; biotecnologia/farmacèutica/ciències de la vida i indústries culturals i creatives.



[Mission for Growth – Sicília - Programa](#)

## CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

### PONT EMPRESARIAL I TECNOLÒGIC A COLÒMBIA

Inscripcions: [Cambra de Comerç de Barcelona](#)

Durada: Del 02.04.2014 al 07.04.2014

Cost per a l'empresa: 3.000,00 euros

Destinatari: Empreses medi ambient (del 3 al 6 a Medellín, del 6 al 7 a Bogotá) i

Smart Cities i proveïdors de ciutats (del 5 al 9 a Medellín).

Contacte: [americallatina@cambrabcn.org](mailto:americallatina@cambrabcn.org) | 902448448 (Ext.5585)

El Pont és una oportunitat única de conèixer de primera mà projectes de desenvolupament i inversió de les ciutats més rellevants de Llatinoamèrica i presentar les seves tecnologies i/o serveis als principals decisors dels organismes més rellevants. El dia 4 tindrà lloc la Cimera empresarial d'empreses del medi ambient, un esdeveniment econòmic de primer ordre amb l'assistència dels màxims responsables empresarials i institucions colombianes i on es podran establir contactes i relacions al més alt nivell, en el qual es discutiran els projectes estratègics per al desenvolupament del sector a

Colòmbia.  [Inscripció online](#)



Cambra de Comerç  
de Barcelona

### B2B NETWORKING A XANGAI - XINA

Inscripcions: [Cambra de Comerç de Barcelona](#)

Durada: Del 09.05.2014 al 12.05.2014

Cost per a l'empresa: 5.264 euros

Inscripció: Vegeu sessió [EL MERCAT MÉS GRAN DE F&B CREIXERÀ UN 35% EN 3 ANYS!](#)

Destinatari: Empreses d'alimentació i begudes que vulguin obrir mercat, buscar socis comercials, distribuïdors o clients finals.

La [Cambra de Comerç de Barcelona](#) amb [Minjoice](#) i [Prodeca](#), organitza una missió comercial sectorial a Xangai que ofereix a les empreses participants una agenda individual i personalitzada de contactes comercials (distribuïdors, proveïdors, agents, socis, etc.) i entre vint i quaranta entrevistes aproximadament per empresa, a més de jornades **networking**, visites guiades a punts de venda de diversos canals de distribució, ponències, etc.



## ANIEME

### MISIÓN COMERCIAL DIRECTA A CHINA 2014

Data: del 09.06.2014 al 13.06.2014

Organitza: [ANIEME - Asociación Nacional de Industriales Exportadores de Muebles de España](#)

Inscripció: fins al 28.03.2014

L'[ANIEME](#) en nom i amb el suport de l'[ICEX España Exportación e Inversiones](#), organitza una missió comercial directa a la Xina, concretament a Pequín i Canton per a empreses del sector del moble. •L'[Oficina Comercial de España](#) a cada ciutat de destinació s'encarrega d'organitzar les agendes de reunions.

 [Convocatòria](#)



## AFEHC


### MISIÓN COMERCIAL A CHILE Y PERÚ

Data: del 30.06.2014 al 04.07.2014

Organitza: [Asociación de fabricantes españoles exportadores de equipamientos para hostelería y colectividades](#)

Inscripció: fins al 27.03.2014

L'[AFEHC](#) en nom i amb el suport de l'[ICEX España Exportación e Inversiones](#), organitza una missió comercial directa a Xile i Perú per a empreses del sector de l'equipament d'hostaleria i restauració que tindrà lloc entre el 30 de juny i el 4 de juliol de 2014.

 [Convocatòria](#)

 [Formulari d'inscripció](#)



## FIRES I CONGRESSOS INTERNACIONALS

### MARCHÉ DU FILM 2014 - CANNES


Data: del 14.05.2014 al 23.05.2014

Termini d'inscripcions: Fins al 24.03.2014

Lloc: Palais des Festivals. 1Boulevard de la Croisette, Cannes, França

[Marché du Film](#) és el mercat internacional de continguts cinematogràfics més important del món, per tant, representa una oportunitat única per a la compra, venda, finançament, distribució i coproducció d'aquests tipus de continguts.

[ICEX España Exportación e Inversiones](#), juntament amb l'[Instituto de la Cinematografía y de las Artes Audiovisuales \(ICAA\)](#) i en col·laboració amb la [Federación de Asociaciones de Productores Audiovisuales de España \(FAPAE\)](#), organitzen la participació espanyola amb pavelló oficial de CINEMA FROM SPAIN a aquesta fira.

 [Convocatòria](#)

 [Formulari d'inscripció](#)

 [Informació Screenings](#)

 [Guia de Screenings](#)



MARCHÉ DU FILM  
FESTIVAL DE CANNES

14-23 MAY 2014

### BROADCAST 2014 - SALÓN PROFESIONAL INTERNACIONAL DE LA TECNOLOGÍA AUDIOVISUAL

Data: del 20.05.2014 al 22.05.2014

Lloc: Centro de Convenciones Norte – IFEMA. Parque Ferial Juan Carlos I, 28042. Madrid

[Broadcast IT Experience](#) són unes jornades organitzades per [IFEMA](#) en col·laboració amb [Panorama Audiovisual](#), que es defineixen com a punt de trobada per als professionals del món audiovisual.

Productores, ràdios, televisions, telecomunicacions i empreses de *new media* es donen cita en aquest esdeveniment. [Broadcast IT Experience](#) és un intent d'apropar la indústria i els usuaris que servirà per a

generar i mantenir contactes i prendre el puls al sector. Els fabricants, integradors i distribuïdors tornaran a mostrar tota la seva oferta a clients i prescriptors.



### ENVIROTEC EXPO 2014 - SALÓN INTERNACIONAL DE TECNOLOGÍAS DE MEDIOAMBIENTE, TRATAMIENTO DE AGUAS Y ENERGÍAS RENOVABLES

Data: del 28.05.2014 al 30.05.2014

Lloc: CTF Expo. Cité Administrative, Lot N° 7, CIté El Khadhra, Tunis, Tunísia.

[ENVIROTEC EXPO 2014](#) és la fira del medi ambient, tractament d'aigües i energies renovables que compta amb la presència d'experts de diverses àrees, especialment sobre reciclatge, valoració de deixalleries, tractament d'aigües i contaminació. A més, es presenten conferències, tallers i visites a diversos emplaçaments.



## [SIL 2014 - SALÓN INTERNACIONAL DE LA LOGÍSTICA Y LA MANUTENCIÓN](#)

Data: del 03.06.2014 al 05.06.2014

Lloc: Recinte Firal Montjuïc-Plaça Espanya Fira de Barcelona. Av. Reina Maria Cristina s/n.

La 16a edició del [SIL](#) es presenta amb l'eslògan "**SIL = A INTERNACIONALIDAD**", que posa de relleu el caràcter internacional del [Salón Internacional de la Logística y de la Manutención](#). L'any passat el saló va comptar amb la participació d'un 45% d'empreses internacionals. Durant el [SIL](#), s'organitzen una sèrie d'esdeveniments sectorials d'abast internacional, com ara la [Cumbre Latinoamericana de Logística y Transporte](#), el [SIL Logistics Directors Symposium](#), el [12º Forum Mediterráneo de Logística y Transporte](#), entre d'altres.

## [SRR 2014 - FERIA INTERNACIONAL DE LA RECUPERACIÓN Y EL RECICLADO](#)

Data: del 11.06.2014 al 13.06.2014

Lloc: IFEMA. Parque Ferial Juan Carlos I. Pabellón 2, 28042. Madrid.

[SRR](#) durà a terme la seva 4a edició en coincidència amb el [TECMA, 17ª Feria Internacional del Urbanismo y del Medio Ambiente](#). [SRR](#) mostrarà una àmplia oferta de maquinària i serveis tecnològics, dedicats tant a la **descontaminació**, **recuperació**, **fragmentació**, **reciclatge** i **valoració** de tot tipus de residus com a la **logística** i les activitats **d'entitats certificadores** i **verificadores** ambientals, **consultores** ambientals i altres complementàries.

## [TECMA 2014 - FERIA INTERNACIONAL DEL URBANISMO Y DEL MEDIO AMBIENTE](#)

Data: del 11.06.2014 al 13.06.2014

Lloc: IFEMA. Parque Ferial Juan Carlos I. Pabellón 6, 28042. Madrid.

[TECMA](#) celebra la seva 7a edició en coincidència amb el [SRR, Feria de la Recuperación y el Reciclado](#). [TECMA](#) se centrarà en propostes que empreses i institucions estan desenvolupant per a assolir **ciutats més sostenibles** i amb més **qualitat de vida**. **Eficiència** i **sostenibilitat** passen a ser els principals reptes a què s'enfronten les ciutats al segle XXI. En concret, aquesta edició gira al voltant de l'**equipament urbà**, la **urbanització vial**, els **parcs i jardins**, l'**equipament** i aplicacions per a la **supressió de barreres arquitectòniques**, el **tractament d'aigües**, els **residus sòlids** o la protecció i recuperació dels **entorns naturals**, entre d'altres.

## [KAZBUILD 2014](#)

Data: del 02.09.2014 al 05.09.2014

Inscripció: fins al 18.03.2014

Lloc: Atakent Exhibition Cente. Almaty. Kazakhstan

[Kazbuild](#) representa la principal fira de materials de construcció de Kazakhstan i d'Àsia Central. Durant l'última edició va haver-hi més de **360 expositors** (48% estrangers), procedents de **20 països** i 7.798 visitants. La procedència dels expositors amb **Pavellons Nacionals** va ser d'Alemanya, Corea del Sud, Emirats Àrabs Units, Itàlia i Finlàndia, la qual cosa indica el **potencial de projecció internacional** d'aquest saló.

[ICEX España Exportación e Inversiones](#), organitza per primer cop la participació espanyola amb pavelló oficial en la 21a edició de la fira [Kazbuild 2014](#).



[Convocatòria](#)



[Formulari d'inscripció](#)



SALÓN INTERNACIONAL  
DE LA LOGÍSTICA  
Y DE LA MANUTENCIÓN



TECMA

KazBuild

## ARTICLES I INFORMES D'INTERÈS

Estudis de mercat i fitxes país:

[Nicaragua. Ficha país 2014.](#)

[Belice. Ficha país 2014.](#)

[Guatemala. Ficha país 2014.](#)

[Guía país. Guinea Ecuatorial 2014.](#)

[Cuba. Informe económico y comercial 2014.](#)

[Informe económico y comercial. Filipinas 2014.](#)

[Estudio de mercado. El mercado de la confección, el calzado y la marroquinería en Irlanda.](#)