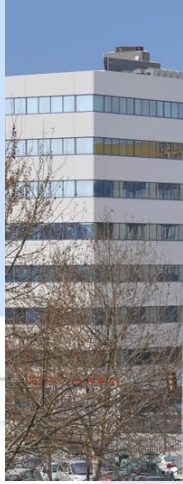




# Notícies de promoció econòmica

MARÇ 2014

## NOTÍCIES



### SERVEIS I AJUTS PER A LES EMPRESES

Periòdicament, l'Ajuntament de Sant Just Desvern actualitza el **catàleg de serveis i ajuts** a les empreses amb l'objectiu d'ajudar-vos a millorar competitivament. Els **serveis** que des de **Promoció Econòmica** posem al vostre abast en l'actualitat són:

- Acompanyament i suport en la **relació empreses-Administració**
- **Activitats formatives** per al món de l'empresa (seminaris, trobades, tallers, conferències, etc.)
- Assessorament per a la **instal·lació i consolidació** d'empreses (finançament, espais, etc.)
- Programa de **suport a la internacionalització** de les empreses del municipi
- Programa de suport a l'**estalvi energètic** d'empreses i comerços
- Recerca de **persones candidates** per cobrir llocs de treball vacants
- **Butlletí quinzenal**

Els **ajuts** disponibles per a les empreses actualment són :

- **Auditories energètiques gratuïtes** de les vostres instal·lacions (fins a exhaurir pressupost 2014).
- A la **contractació de personal** (propera obertura dels ajuts març 2014).
- **Assessorament expert per a la internacionalització** de l'empresa (oberta convocatòria 2014).
- **Assessorament expert sobre protecció de dades, accés i difusió a xarxes socials i comerç electrònic.**

Les empreses que ho desitgeu, podeu sol·licitar aquests serveis o ajuts al **Servei de Promoció Econòmica** per telèfon: **93 480 48 00** o per correu electrònic a: [promocioeconomica@santjust.cat](mailto:promocioeconomica@santjust.cat)

## FORMACIÓ – SANT JUST – SANT JOAN – ESPLUGUES – SANT FELIU

### COM PUC SER MÉS COMPETITIU?

#### INTRODUCCIÓ A LA INTERNACIONALITZACIÓ

Organitza: Ajuntament de Sant Just Desvern i Promodespí

Data: 26.03.2014

Hora: de 09.30h a 13.30h

Inscripció: [Promodespí – Formació per a empreses](http://Promodespí-Formació per a empreses) | 93 480 80 50

Lloc: Centre d'Empreses Font Santa. Marquès de Monistrol, 6. Sant Joan Despí.

Destinatari: **Empreses amb capacitat de creixement que vulguin conèixer el potencial de la internacionalització per obrir-se a nous mercats.**

En un món globalitzat, l'**avantatge competitiu** de qualsevol empresa s'ha de mantenir o adaptar per afrontar un **entorn complex i dinàmic**. Competir als mercats internacionals implica **afrontar reptes importants** (però no impossibles) per a les pimes, aprofitant **noves oportunitats i diversificant riscos**.

Aquesta sessió pretén explicar els avantatges d'**obrir-se a nous mercats** i, alhora, ofereix als participants **assessorament individualitzat** i una **diagnosi prèvia** abans d'iniciar la planificació del seu procés d'internacionalització.



## PROGRAMES

### ENTERPRISE EUROPE NETWORK

#### XARXA DE SERVEIS ENTERPRISE EUROPE NETWORK

Sol·licitud: 2014. 30 dies abans de la presentació de l'oferta pública

Data inicial: 27.01.2014

La Comissió Europea, des de la Direcció General d'Empresa i Indústria, ha posat en marxa la **xarxa ENTERPRISE EUROPE NETWORK (EEN)**.

La Xarxa EEN ofereix a la pime informació i assessorament sobre les **polítiques i oportunitats de negoci als països de la UE**, així com assistència en processos de **transferència tecnològica** i accés a **programes europeus de finançament**, de recerca i desenvolupament i innovació (R+D+i).

Aquesta xarxa està formada per més de **600 organismes de promoció econòmica**, a Catalunya representats per [ACCIÓ](http://ACCIÓ) i la [Cambra de Comerç de Barcelona](http://Cambra de Comerç de Barcelona), a més de **50 països**.

Els **serveis** que ofereix l'EEN a les empreses són els punts d'informació sobre **oportunitats de finançament de la UE**; suport per a la **participació en projectes europeus (Horizon 2020)**; acompanyament en la **cerca de socis internacionals** per a projectes empresarials d'internacionalització, innovació i R+D; **organització i difusió d'esdeveniments locals i internacionals** per afavorir la col·laboració empresarial, com missions empresarials i *brokerage events*, etc.



Apropem Europa a la teva empresa



## ACCIO

### PLA ÀFRICA

**Destinatari:** empreses ja constituïdes amb domicili social a Catalunya.

El Pla Àfrica d'ACCIO – Generalitat de Catalunya apropa les empreses catalanes a les oportunitats i realitats de negoci a la zona de l'Àfrica subsahariana a través de les següents iniciatives:

**CONEIX ÀFRICA:** ACCIO organitza un programa de **jornades temàtiques** sobre l'Àfrica subsahariana per a empreses que vulguin conèixer la **realitat econòmica i oportunitats de negoci** de la regió. Compta amb una xarxa de col·laboradors i patrocinadors externs: escoles de negoci, empreses de serveis especialitzades en el continent, experts, entitats... [Calendari d'activitats](#).

**COL·LABORA A ÀFRICA:** ACCIO impulsa el **Club Àfrica subsahariana** amb l'objectiu de crear un espai de treball amb un grup d'empreses perquè puguin **compartir experiències** a l'Àfrica subsahariana. [Més informació sobre el Club](#).

**INTERNACIONALITZA'T A ÀFRICA:** ACCIO acompanya les empreses catalanes en els seus projectes a l'Àfrica subsahariana a través de la seva **xarxa d'assessorament** a Àfrica: ACCIO a Johannesburg i l'antena d'acció a Accra. [Serveis](#)



## CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

### CONSOLIDA

**Més informació:** [pmiranda@cambrabcn.org](mailto:pmiranda@cambrabcn.org) / 902 448 448 (Ext. 5454)

A la Cambra ofereix serveis de suport per desenvolupar projectes de **negoci en marxa** i en fase de **consolidació** abastant des de les etapes més inicials del projecte fins a l'acompanyament professional i el moment de consolidar-lo. **Consolida** és un programa pràctic de **reformulació estratègica** orientat a empreses de recent constitució. Està enfocat a l'obtenció de **resultats tangibles** i l'imparteixen experts en gestió empresarial per a pimes.

El programa s'estructura en **quatre sessions individuals** d'1h 30m cadascuna. Les tres primeres sessions es realitzen en intervals d'una setmana. La quarta sessió es realitza entre 3 i 4 mesos després de la sessió 3.



[Full informatiu](#)



Cambra de Comerç  
de Barcelona

### DIRECCIÓ DE L'ESTRATÈGIA INTERNACIONAL

**Data d'inici:** 20.30.2014

**Més informació:** [mjmartinez@cambrabcn.org](mailto:mjmartinez@cambrabcn.org) / 902 448 448 (ext. 5396)

Aquest programa està adreçat als **responsables de mercats internacionals** de la seva empresa que desitgin adquirir l'excel·lència en la seva trajectòria professional, impulsar les seves empreses en l'escenari internacional i liderar els seus equips.

Conscients que el nostre mercat és el món, els participants obtindran les **respostes als desafiaments** en què es troba una empresa **internacionalitzada** avui, i aprendran a plantejar l'**estratègia global de l'empresa** des d'aquesta perspectiva, recolzant els aspectes **financers, humans** i de **coneixement** de la situació mundial i en l'estudi del potencial no explotat de diferents regions generadores de creixement i possibilitat d'inversió.



[Full informatiu](#)

## CURSOS

### CECO – CENTRO DE ESTUDIOS ECONÓMICOS I COMERCIALES

#### MBA ON-LINE EN COMERCIO INTERNACIONAL - SEXTA EDICIÓ

**Modalitat:** online

**Durada:** Del 21.04.2014 al 11.07.2014

El **CECO - Centro de Estudios Económicos y Comerciales** ofereix la formació adequada a empreses i professionals per desenvolupar eines de gestió d'empreses en contextos geogràfics, lingüístics, jurídics i culturals diferents amb l'objectiu de potenciar la seva capacitat de accedir als mercats internacionals. La perspectiva multidisciplinària del Màster On-line està totalment orientat a l'entorn internacional.



[Full informatiu](#)



### LA SALLE – UNIVERSITAT RAMON LLULL

#### GESTIÓ DE PROJECTES EUROPEUS. HORIZÓ 2020

**Modalitat:** presencial

**Durada:** Del 09.05.2014 al 31.05.2014

**Lloc:** JH.02 Edifici Sant Jaume Hilari. Quatre Camins, 30 planta ppa. 08022 Barcelona

**ACCIO**, juntament amb l'Escola de Negocis **La Salle BES**, organitza la XI Edició d'aquest

курс. Impartit per professionals amb experiència en la gestió de **projectes finançats en programes d'R+D europeus** i experts de la xarxa TECNIO, al curs es mostraran els aspectes bàsics sobre com participar i gestionar projectes en el marc **Horitzó 2020**.



[Butlleta d'inscripció](#)





## CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

### GESTIÓ ADMINISTRATIVA EN COMERÇ EXTERIOR. NIVELL 1 I 2

Inscripcions: Cambra de Comerç, delegació de Barcelona

Durada: Del 08.05.2014 al 26.06.2014

Cost per a l'empresa: 740,00 euros | 10% de descompte a socis del Club Cambra

Destinatari: Gerents i professionals de pimes; personal administratiu, comercial, comercial d'exportació, i estudiants.

Un curs per aprendre la realitat del **procés d'importació i exportació** de mercaderies i donar especial importància a la **logística del producte** i les formes de **cobrament de la venda**.



Cambra de Comerç  
de Barcelona

## ESDEVENIMENTS

### ACCÍÓ

#### BROKERAGE EVENT ALIMENTARIA 2014

Modalitat: *Networking* empresarial

Data de celebració: de l'01.04.2014 al 02.04.2014

Inscripció: fins al 18.03.2014

Registre online: <http://b2match.eu/alimentariabrokerage2014/registration>

Lloc: Fira Barcelona. Recinte Fira Gran Via. Alimentaria HUB. Pavelló 3. Av. Joan Carles I, 64 -

L'Hospitalet de Llobregat.

**ACCÍÓ** i la **Cambra de Comerç de Barcelona** organitzen, amb el suport de la xarxa **Enterprise Europe Network**, la xarxa pública de la comissió europea per al suport de la innovació i internacionalització de les empreses, la tercera edició del **brokerage event Alimentaria 2014**. Aquest esdeveniment d'entrevistes bilaterals se celebrarà els dies 1 i 2 d'abril al saló principal de la fira Alimentaria. **Participació gratuïta** (inclou entrada per accedir a la fira).

**ACCÍÓ**  
Competitivitat per l'empresa

 **Generalitat  
de Catalunya**

#### SECTOR ENERGÈTIC A L'ÍNDIA

Modalitat: *Oportunitats de negoci per a les energies renovables*

Data: 06.03.2014

Inscripció: **ACCÍÓ**

Lloc: **ACCÍÓ**. Passeig de Gràcia, 129. 08008 Barcelona.

L'objectiu d'aquest acte és apropar la **realitat del mercat energètic indi** a les empreses catalanes, identificar **oportunitats de negoci** i presentar la **missió comercial** amb **estand agrupat** en el marc de la fira Renewable Energy Expo (Nova Delhi - setembre 2014).

L'Índia és un país amb importants **recursos naturals** i una extensió geogràfica que té una de les radiacions solars més altes del món; gairebé **400 milions de persones** sense accés a la xarxa elèctrica convencional; amb un **important dèficit energètic** que limita el creixement econòmic del país i provoca aturades en el subministrament elèctric. Per aquest motiu, el **govern indi** aposta per l'augment de la **producció energètica de fonts renovables**, les polítiques reguladores recauen, però, en els governs estatals.

#### OPORTUNITATS AMB EL NOU INSTRUMENT EUROPEU DE COOPERACIÓ AL DESENVOLUPAMENT

Modalitat: *Oportunitats de negoci*

Data: 20.03.2014

Hora: De 09.30h a 12h

Inscripció: **ACCÍÓ** fins al 17.03.2014

Lloc: **ACCÍÓ**. Passeig de Gràcia, 129. 08008 Barcelona.

Jornada informativa finançada pel programa europeu Enterprise Europe Network (EEN), amb l'objectiu de donar a conèixer les **oportunitats de participació en les licitacions internacionals** del nou Instrument Europeu de **cooperació al desenvolupament** per al període 2014-2020. Una sessió indicada per a les empreses dels sectors del **mediambient, enginyeria i infraestructures, TIC** o amb interès en l'àmbit de la **Contractació Pública Internacional**.

### eSHOW BARCELONA

#### EMARKETPLACES: UNA VÍA DE ACCESO AL MERCADO ONLINE DEL REINO UNIDO

Modalitat: Ponència

Data: 13.03.2014

Lloc: Fira eShowBarcelona. Fira de Barcelona - Montjuïc. Auditori 4

El Regne Unit destaca com a referent mundial en **economia digital**, amb un elevat desenvolupament del **comerç electrònic**. Per aquest motiu, l'accés als mercats electrònics, tant els orientats al **consumidor final** com a **altres empreses**, constitueix una oportunitat única per a les empreses espanyoles en aquest país. Durant aquesta ponència **eMarket Services**, s'analitza l'aprofitament al màxim de les **eines als mercats electrònics**, es comentaran casos d'empreses que els utilitzen amb èxit i es desglossaran les claus per a fer ús eficaçment dels **eMarketplaces** que operen al Regne Unit per a la **venda internacional**.





## CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA

### OPORTUNITATS DE NEGOCI AL MARROC

Inscripcions: Cambra de Comerç de Barcelona

Data: 11.03.2014

Hora: de 09h a 12h

Lloc: Cambra de Comerç de Barcelona

Destinatari: Empreses interessades a implantar-se al Marroc.

L'objectiu del taller és donar a conèixer les **oportunitats de negoci i inversió** per a les **empreses catalanes al Marroc**, per aprofitar les oportunitats d'aquest país amb gairebé 33 milions d'habitants i un creixement del PIB superior al 5%. Una de les novetats que s'expliquen és la recent posada en marxa d'una sèrie d'ambiciosos plans a fi de beneficiar les **empreses que apostin per aquest país**.



**Cambra de Comerç  
de Barcelona**

### ALIMENTÀRIA 2014: TALLER NETWORKING: OPORTUNITATS DE NEGOCI A PAÏSOS EMERGENTS

Inscripcions: Cambra de Comerç de Barcelona

Data: 31.03.2014

Hora: de 12h a 13.30h

Lloc: Fira Alimentària. Recinte Fira Gran Via. Alimentària HUB. Pavelló.

Destinatari: Empreses que vulguin exportar o estiguin exportant.

L'objectiu del taller és oferir una introducció a les oportunitats del sector als **països emergents** així com de les tendències.

## COMISSIÓ EUROPEA

### EU COHESION POLICY SUPPORTING SMES

Dates: Del 13.03.2014 al 14.03.2014

Inscripció: [EUSurvey](#)

Lloc: Recinte Modernista de l'Hospital de Sant Pau. C. Sant Antoni Maria Claret, 167. Barcelona

Amb l'objectiu de donar **suport a les pimes i millorar la seva competitivitat**, destacats ponents i experts internacionals debatran com les **polítiques públiques** poden proporcionar un millor suport a les pimes i als emprenedors (dia 1) i la forma de **facilitar l'accés al finançament** (dia 2). Per garantir un debat participatiu i interactiu, el seminari combinarà ponències, taules rodones i intercanvis de les millors pràctiques.



[Invitació](#)



[Programa](#)



## PARC TECNOLÒGIC DEL VALLÈS

### EL PROGRAMA HORIZON2020 DE LA UE: MODALITATS DE PARTICIPACIÓ PER EMPRESES

Modalitat: Ponència

Data: 13.03.2014

Hora: De 09.30h a 13h

Inscripció: [xgarriga@ptv.es](mailto:xgarriga@ptv.es)

Lloc: [Centre d'Empreses de Noves Tecnologies, Parc Tecnològic del Vallès](#) (Cerdanyola del Vallès)

**Horizon 2020** és el nou Programa de la Comissió Europea per fomentar la **recerca, la innovació i la competitivitat** a Europa entre les empreses i els organismes de recerca públics i privats. H2020 disposa d'un pressupost de **78.600 milions d'euros** i s'executarà al llarg del propers 7 anys (2014-2020) i promou la participació de tercers països fora de la UE (la Xina, Rússia, Brasil, etc.), tot i que la UE no finançarà la participació dels seus representants. En aquesta jornada es vol explicar de manera clara quines són les **possibilitats de participació de les empreses** del nostre país.



## CAMBRA DE COMERÇ – BAIX LLOBREGAT

### COM NEGOCIAR CRÈDITS DOCUMENTARIS

Inscripcions: Cambra de Comerç, delegació del Baix Llobregat

Data: 07.04.2014

Cost per a l'empresa: 170,00 euros | Curs bonificable

Destinatari: Professionals d'empresa que vulguin adquirir o millorar els seus coneixements sobre formes de pagaments i cobraments internacionals.

L'objectiu del curs és donar opcions per eliminar el **riscos financers** d'una operació de **compravenda internacional** per arribar a una bona negociació. Conèixer en profunditat quina és l'**operativa del crèdit documentari** per dissenyar operacions més segures, d'alt valor, amb reducció de riscos financers, finançaments, per a operacions triangulars, etc.



**Cambra de Comerç  
de Barcelona**





## ICEX

### ICEX-CONECTA

Modalitat: Assessorament per videoconferència

Lloc: Direcció Territorial de Comerç – ICEX Barcelona

ICEX CONECTA ofereix **assessorament individualitzat** amb entrevistes bilaterals amb els especialistes de l'**ICEX** a l'exterior a través de videoconferència. L'objectiu és **resoldre dubtes sobre cadascun dels mercats** connectats: normativa, distribució, etiquetatge, fires, implantació, etc.



INSTITUTO  
ESPAÑOL  
DE COMERCIO  
EXTERIOR

**ALGÈRIA:** 19.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**REGNE UNIT:** 19.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**BRASIL:** 19.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**MÈXIC:** 19.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**RÚSSIA:** 19.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**ÀUSTRIA I ESLOVÈNIA:** 20.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**GHANA:** 20.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**HONG KONG:** 25.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**DINAMARCA:** 25.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**POLÒNIA:** 25.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**PANAMA:** 25.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**EAU I QATAR:** 20.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**SUD-ÀFRICA I MOÇÀMBIC:** 20.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**INSTITUCIONS FINANCERES INTERNACIONALS (UE):** 24.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**INSTITUCIONS FINANCERES INTERNACIONALS (BM, BID, Washington):** 24.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**COLÒMBIA:** 20.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**XINA:** 24.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**FRANÇA:** 24.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**PERÚ:** 24.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**HONDURES:** 24.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**URUGUAI:** 25.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**EUA (Industrials):** 25.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**COREA DEL SUD:** 25.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**ÍNDIA:** 26.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**MARROC:** 26.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**EUA (aliments i vins):** 26.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**KUWAIT:** 27.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**NORUEGA:** 27.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**ALEMANYA:** 27.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

### CAFÉ CON EXPERTOS EN ALIMENTARIA 2014: MERCADOS DE ALIMENTOS, VINOS Y PRODUCTOS GOURMET

Modalitat: Trobada empresarial

Lloc: The Alimentaria HUB. Pavelló 3 (Intervin). Fira de Barcelona. Recinte Gran Via.

Inscripcions: Del 19.02.2014 al 27.03.2014

Data: Del 31.03.2014 al 02.04.2014

L'**ICEX España Exportación e Inversiones** organitza per a les empreses l'activitat "Café con Expertos" dins de l'espai "**The Alimentaria HUB**" de la fira **ALIMENTARIA 2014**. Aquestes trobades

s'ubicaran al Pavelló 3 (Intervin). L'objectiu és que els participants puguin rebre **assessorament personalitzat** sobre els mercats dels **aliments, vins i productes gourmet** a diferents països. És una reunió informal al voltant d'un cafè en la qual, després d'una breu introducció sobre la situació del sector a cada país, es podran tractar temes més específics de l'interès de cada empresa.

**RÚSSIA:** 31.03.2014 (16:00-17:00) i 01.04.2014 (12:30-13:30)

**MÈXIC:** 01.04.2014 (10:30-11:30) i 03.04.2014 (12:30-13:30)

**SUISSA:** 01.04.2014 (16:00-17:00) i 02.04.2014 (12:30-13:30)

**CANADÀ:** 02.04.2014 (10:30-11:30) i 03.04.2014 (16:00-17:00)

**NORUEGA:** 02.04.2014 (16:00-17:00) i 03.04.2014 (10:30-11:30)



## MISSIONS COMERCIALS

### COMISSIÓ EUROPEA

#### MISSION FOR GROWTH – SICÍLIA - ITÀLIA

Dates: Del 27.03.2014 al 28.03.2014

Inscripció: **Mission for Growth** fins al 20.03.2014

En el marc de les **Missions per al Creixement**, organitzades per la Comissió Europea, es convoca les empreses i els organismes interessats a participar a la Missió pel Creixement a la regió de Sicília,

Itàlia, amb l'objectiu de promocionar les **polítiques europees empresarials** i reforçar les **relacions**

**industrials** a Europa i a països tercers. Està especialment pensada per a **empreses, clústers o centres de**

**recerca dels sectors industrials** amb un alt **component de R+D** com ara transport i logística; espacial i aeroespacial; indústries de l'enginyeria mecànica; biotecnologia/farmacèutica/ciències de la vida i indústries culturals i creatives.



[Mission for Growth – Sicília - Programa](#)

### CONFEMADERA

#### MISIÓN COMERCIAL DIRECTA A MARRUECOS 2014 - CONFEMADERA

Dates: Del 07.04.2014 al 11.04.2014

Inscripció: **CONFEMADERA** fins al 28.02.2014

**CONFEMADERA** en nom i amb el suport de l'**ICEX España Exportación e Inversiones**,

organitza una missió comercial directa al Marroc, amb visita a la Ciutat de Casablanca, per a empreses del sector de les **semi-fabriques de fusta**.



CONFEDERACIÓN ESPAÑOLA DE EMPRESAS DE LA MADERA



[Convocatòria](#)



[Fitxa d'inscripció](#)



**MISIÓN COMERCIAL DIRECTA A EMIRATOS ÁRABES UNIDOS 2014 - CONFEMADERA**

Dates: Del 22.05.2014 al 26.06.2014

Inscripció: [CONFEMADERA](#) fins al 28.02.2014

[CONFEMADERA](#) en nom i amb el suport de l'[ICEX España Exportación e Inversiones](#), organitza una missió comercial directa als Emirats Àrabs Units, amb visita a la ciutat de Dubai, per a empreses del sector de les **semifabriques de fusta**.



[Convocatòria](#)



[Fitxa d'inscripció](#)

**ICEX**

**ENCUENTRO EMPRESARIAL ESPAÑA - ANGOLA 2014**

Dates: 07.05.2014

Organitza: [Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en Luanda](#)

Termini d'inscripció: Fins al 13.03.2014

L'objectiu d'aquesta trobada empresarial és facilitar la identificació d'oportunitats d'inversió i cooperació empresarial i establir **contactes directes amb empresaris anglesos** interessats a crear aliances estratègiques.

Angola ha esdevingut un país estable amb les **majors taxes de creixement del món** a la primera dècada del segle XXI. Al 2013 les dades macroeconòmiques apunten en la mateixa línia, la qual cosa ha despertat l'interès d'inversors en aquest país tant en **inversió directa com en fons de desenvolupament** com ara projectes públics d'infraestructures.



[Encuentro empresarial España-Angola – Convocatòria](#)



[Encuentro empresarial España-Angola – Formulari](#)



INSTITUTO  
ESPAÑOL  
DE COMERCIO  
EXTERIOR

**AFEHC**

**MISIÓN COMERCIAL A CHILE Y PERÚ**

Data: del 30.06.2014 al 04.07.2014

Organitza: [Asociación de fabricantes españoles exportadores de equipamientos para hostelería y colectividades](#)

Inscripció: fins al 27.03.2014

L'[AFEHC](#) en nom i amb el suport de l'[ICEX España Exportación e Inversiones](#), organitza una missió comercial directa a Xile i Perú per a empreses del sector de l'**equipament d'hostaleria i restauració** que tindrà lloc entre el 30 de juny i el 4 de juliol de 2014.



[Convocatòria](#)



[Formulari d'inscripció](#)



Asociación de fabricantes  
españoles exportadores  
de equipamientos para  
hostelería y colectividades

**FIRES I CONGRESSOS INTERNACIONALS**

**HOSPITAL DYNAMICS 2014**

Data: del 08.04.2014

Lloc: Paseo de la Reforma 465 Col, Cuauhtémoc, México D.F. Mèxic.

El [Congreso Internacional Hospital Dynamics](#) és una plataforma de comunicació per a professionals que intervenen en projectes de construcció, integració, tecnologia i medi ambient al voltant del sector sanitari per donar-los orientació sobre els processos i tecnologies necessàries per a crear una estratègia hospitalària única. La temàtica de les conferències i patrocinadors tracta el finançament i gestió, disseny i construcció, equipaments i manteniment d'hospitals, clíniques, etc.

Enguany, [Hospital Dynamics](#) se celebra a **Mèxic** al mes de març i continuarà amb següents edicions al mes de setembre a **Sao Paulo, Brasil** i a l'octubre a **Bogotà, Colòmbia**.



**EXPOFRANQUICIA 2014 - SALÓN INTERNACIONAL DE LA FRANQUICIA**

Data: del 24.04.2014 al 26.04.2014

Lloc: IFEMA. Madrid

[EXPOFRANQUICIA](#) és el punt de trobada líder a Espanya en el **sector de la franquícia**.

Aquesta fira rep visites de fins a **36 països del món** i presenta una variada oferta **multisectorial de marques d'àmbit nacional i internacional**. Els organitzadors d'aquesta fira donen suport al sector en la cerca de mercats exteriors amb una àmplia **promoció internacional**. Igualment constitueix una eina comercial de màxima efectivitat per la seva capacitat de generar nombrosos **contactes de qualitat** a un cost moderat per a l'empresa espanyola.



**BROADCAST 2014 - SALÓN PROFESIONAL INTERNACIONAL DE LA TECNOLOGÍA**

**AUDIOVISUAL**

Data: del 20.05.2014 al 22.05.2014

Lloc: Centro de Convenciones Norte – IFEMA. Parque Ferial Juan Carlos I, 28042. Madrid

[Broadcast IT Experience](#) són unes jornades organitzades per [IFEMA](#) en col·laboració amb [Panorama Audiovisual](#), que es defineixen com a punt de trobada per als **professionals del món audiovisual**.

**Productores, ràdios, televisions, telecomunicacions** i empreses de **new media** es donen cita en aquest esdeveniment. [Broadcast IT Experience](#) és un intent d'apropar la indústria i els usuaris que servirà per a generar i mantenir contactes i prendre el puls al sector. Els **fabricants, integradors i distribuïdors** tornaran a mostrar tota la seva oferta a clients i prescriptors.





### SPORTS UNLIMITED 2014

Data: del 20.05.2014 al 22.05.2014

Organitza: AUDE Business Events

Lloc: CAR. Centro de Alto rendimiento de San Cugat del Vallès. Sant Cugat del Vallès. Barcelona.

[Sports Unlimited](#) és la cita actual, itinerant i exclusivament professional del sector esportiu a la Península Ibèrica. Aquest esdeveniment s'allunya del model tradicional de fira i s'organitza en un format innovador: el **Club de Negocis**, on els proveïdors es reuneixen al llarg de 3 dies amb compradors seleccionats i invitats per part de l'organització. A més, l'esdeveniment ofereix múltiples ocasions de **networking** lliure i **estructurat**, així com un programa de **conferències** i **fòrums de debat** d'alt nivell.



### HOSPITALAR 2014

Data: del 20.05.2014 al 23.05.2014

Organitza: **FENIN - Federación Española de Empresas de Tecnología Sanitaria**

Lloc: Expo Center Norte Sao Paulo, Brasil.

[Hospitalar](#) és la 21a fira de **productes, equipament, serveis i tecnologia** per a hospitals, laboratoris, farmàcies, clíniques de salut i oficines mèdiques més important de Brasil.

[Hospitalar](#) reuneix **1.250 expositors brasilers i internacionals** per a la presentació dels seus **nous productes i serveis** als seus clients actuals i potencials. Aquesta fira fa un desplegament des de les **tecnologies mèdiques més avançades** i sofisticades fins a les més **funcionals i bàsiques**, totes elles es poden trobar en una àmplia varietat de qualitats i preus.



### SALÓN INTERNACIONAL DEL AUTOMÓVIL DE MADRID 2014

Data: del 20.05.2014 al 25.05.2014

Lloc: Centro de Convenciones Norte – IFEMA. Parque Ferial Juan Carlos I, 28042. Madrid.

El [Salón Internacional del Automóvil de Madrid](#) representa el principal esdeveniment del motor a l'Estat espanyol. Aquesta fira del motor se celebra amb una **freqüència biennal**, motiu pel qual és un cita molt esperada entre el públic professional i aficionat. L'edició d'aquest any presenta nous **formats molt innovadors, dinàmics i interactius** amb una gran oferta d'activitats. El [Salón Internacional del Automóvil de Madrid](#) també és l'escenari de diferents conferències, jornades tècniques, taules rodones i trobades organitzades juntament amb el sector. Concretament, s'ofereix tot un programa orientat al públic professional que comprèn el **Congreso Anual de Faconauto**; una **jornada sobre renting** organitzada per l'Asociación Española de Renting, i l'acte de lliurament de la 8ª edició dels premis **Fundación Eduardo Barreiros**, entre d'altres.



### ZINC SHOWER - MEETING SHOW DE LAS INDUSTRIAS CULTURALES Y CREATIVAS 2014

Data: del 23.05.2014 al 25.05.2014

Termini d'inscripció de projectes: 17.03.2014

Lloc: Centro de Creación Contemporánea Matadero de Madrid. Paseo de la Chopera, 14. Madrid

Aquest any és la segona edició del [ZINC SHOWER 2014 meeting show](#) de les **indústries culturals i creatives**. Aquesta mostra busca **100 projectes empresarials** que se seleccionaran en funció de diversos criteris com ara el grau **d'innovació**, incorporació de **tecnologia, sostenibilitat, solvència i capacitat transformadora**. Els projectes seleccionats accediran a un programa formatiu abans de l'esdeveniment per a donar suport a les **capacitats de gestió** i desenvolupament de la proposta. Els promotors d'aquests projectes rebran assessorament en aspectes com ara **viabilitat, màrqueting, vendes i internacionalització**. També se'ls orientarà per aprofitar al màxim els seus contactes, l'intercanvi i la col·laboració que ofereix el [ZINC SHOWER](#).



## ARTICLES I INFORMES D'INTERÈS

#### Articles:

[Avalos y garantías para el exterior. Como gestionar el riesgo. Revista El Exportador.](#)

#### Publicacions:

[El contrato de licencia de marcas. Cómo sacar provecho a las marcas españolas en el mercado global. Cuadernos ICEX](#)

#### Estudis de mercat i fitxes país:

[Ficha país. Índia \(Digital\).](#)

[Ficha país. Serbia \(Digital\).](#)

[Guía país. Finlandia 2014.](#)

[Informe económico y comercial. Túnez 2013.](#)

[Informe económico y comercial. Polonia 2014.](#)

[Estudio de mercado. El mercado de cosmética en Rusia.](#)

[Estudio de mercado. El mercado de la construcción en Emiratos Árabes Unidos \(EAU\) y Catar. Guía Práctica 2013.](#)

[Estudio de mercado. El mercado del sector ferroviario en Emiratos Árabes Unidos \(EAU\) y Catar 2013.](#)

[Estudio de mercado. Los servicios de arquitectura en Alemania.](#)

[Estudio de mercado. El mercado de la contratación pública en Eslovaquia 2014.](#)

[Estudio de mercado. El mercado de las energías renovables en China 2013.](#)