

## CURSOS

### PROMOCIÓ ECONÒMICA

#### SANT JUST ES FORMA: NOVA OFERTA FORMATIVA PER A TREBALLADORS, AUTÒNOMS I PERSONES ATURADES

El [Servei de Promoció Econòmica](#) presenta la nova oferta formativa de cursos de setembre a desembre 2014 adreçat a **empreses, comerços, autònoms i persones en situació d'atur** a través del programa "SANT JUST ES FORMA", dissenyat i impartit per l'empresa de formació [Corp. Albalate](#).

Aquest **pla de formació contínua** pretén ampliar la **capacitació** i les **competències** de les persones que treballen o busquen feina en el municipi.

"SANT JUST ES FORMA" ofereix cursos dins dels següents itineraris formatius:

- [Atenció al client](#)
- [Habilitats comercials](#)
- [Habilitats comunicatives](#)
- [Habilitats directives intrapersonals](#)
- [Habilitats directives i gestió d'equips](#)
- [Iniciació a les finances](#)

 [Programa](#)  [Informació i inscripció online](#)

Més informació: [Sant Just es Forma](#)

Email: [promocioeconomica@santjust.cat](mailto:promocioeconomica@santjust.cat) | Tel.: 93 480 48 00




### CECO – CENTRO DE ESTUDIOS ECONÓMICOS I COMERCIALES

#### CURSO ONLINE EN GESTION OPERATIVA INTERNACIONAL DE LA EMPRESA 10ª

Modalitat *online*

Dates del curs: Del 15.09.2014 al 30.10.2014 (96 hores)

El [CECO - Centro de Estudios Económicos y Comerciales](#) organitza aquest curs amb l'objectiu d'ajudar les empreses en el procés de la internacionalització i per potenciar la seva capacitat exportadora i inversora en un entorn de major integració de les empreses espanyoles en l'economia global. L'[ICEX España Exportación e Inversiones](#) i [CECO](#) posen en marxa una nova edició d'aquest programa.

 [Programa](#)  [Informació i inscripció online](#)



## PROGRAMES

### BARCELONA CENTRE DE DISSENY

#### MERCAT D'IDEES DISSENY (MID)

Modalitat: concurs de projectes

Sol·licitud i més informació: [BCD](#)

Termini de sol·licitud: fins al 08.09.2014

Destinatari: Indústries creatives propietàries d'un projecte innovador dins d'alguna de les següents categories: KIDS, ESPORTS, MOTO i HÀBITAT.

El [Fòrum d'Innovació del MID](#) vol donar a conèixer els [projectes](#) d'un col·lectiu creatiu que compta, cada vegada més, amb un **impacte social i econòmic** a la ciutat de Barcelona i un **reconeixement internacional**. El [MID](#), organitzat pel [BCD](#) en col·laboració amb [INDESCAT Catalan Sports Cluster](#), [KID'S Cluster](#), [RED](#) i [Cluster Moto](#), té per objectiu posar en contacte els creatius amb les empreses pertanyents a les respectives agrupacions -segment **esportiu, infantil, hàbitat i motociclisme**- ajudant a acostar el projecte al mercat i crear **oportunitats de negoci**.

 [Bases de participació](#)  [Inscripció online](#)



## INNOBAIX



### INNOBAIX START UP TRAINING 100% SUBVENCIONAT

**Modalitat:** Programa de formació i capacitació d'empresaris i directius

**Sol·licitud i més informació:** [Contacte Innobaix](#)

**Dates:** Formació i programa continu del 02.10.2014 al 06.11.2014

**Lloc:** Instal·lacions d'Innobaix al [Citilab de Cornellà, Plaça Can Suris s/n.](#)

**Destinatari:** empreses i directius d'empreses innovadores o amb alt potencial de creixement.

**INNOBAIX**, conjuntament amb l'[Escola de Negocis EADA](#), presenta la segona edició del programa gratuït de **capacitació d'empreses i directius**. El programa consisteix en **vuit sessions de tres hores de formació i dues tutories** per projecte. Les metodologies de treball inclouen el sistema **SCAMPER** i diverses sessions de **màrqueting analític i estratègic** així com estudis d'**internacionalització** i de **processos**. Finalment, el programa inclou una fase de **comunicació a inversors** i possibles **partners** i **accionistes**.

Les empreses interessades a participar s'han d'inscriure a través de la [Comunitat d'Innovació](#), registrant-se prèviament com a usuaris de la Comunitat i compartint el seu projecte a la plataforma.

 [Inscripció online](#)



### DONA GEEK INNOVA, PROGRAMA GRATUÏT PER A DONES EMPRENEDORES

**Modalitat:** Programa de formació i capacitació en noves tecnologies per a dones emprenedores i empresàries.

**Sol·licitud i més informació:** [innobaix@innobaix.cat](mailto:innobaix@innobaix.cat) | indicar nom de la persona que realitzaria la formació i nom de l'empresa.

**Dates:** Formació i programa continu del 23.09.2014 al 23.10.2014

**Lloc:** Instal·lacions d'Innobaix al [Citilab de Cornellà, Plaça Can Suris s/n.](#)

**Destinatari:** dones emprenedores i empresàries que volen fer créixer les seves empreses a través de l'ús de les noves tecnologies.

**INNOBAIX**, conjuntament amb la col·laboració de la [Xarxa de dones Emprenedores del Baix Llobregat, XEBAIX](#), posa en marxa un programa formatiu per a **dones emprenedores i empresàries** que volen fer créixer les seves empreses a través de l'ús de les **noves tecnologies**.

El programa **DONA GEEK INNOVA** té com a finalitat acostar **eines de lideratge, màrqueting, tecnologia i creativitat** a les dones directives i empresàries, a fi que aquestes les emprin amb l'objectiu de fer créixer la seva empresa.





## ESDEVENIMENTS

### ACCIÓ

## ACCIÓ



Generalitat  
de Catalunya

### SESSIÓ INFORMATIVA SOBRE LA MISSIÓ INSTITUCIONAL I EMPRESARIAL AL JAPÓ I COREA DEL SUD

Modalitat: Sessió informativa

Data: 17.09.2014

Horari: d'11h a 13h

Contacte: Victòria Saenz | [vsaenz@gencat.cat](mailto:vsaenz@gencat.cat) | Tel.: 93 484 96 14

Lloc: ACCIÓ. Pg. de Gràcia, 129. 08008 Barcelona

Destinatari: empreses del sector Biofarma i equipament mèdic amb interès en aquests mercats.

**ACCIÓ** convida a una sessió informativa a les empreses del sector **Biofarma** interessades a formar part d'una **Missió Institucional i Empresarial al Japó i Corea del Sud** que tindrà lloc del **21 al 28 de febrer de 2015**.

El principal objectiu de la missió és establir i potenciar les **relacions empresarials** amb aquests mercats. Per a les empreses participants del sector **Biofarma i equipament mèdic**, s'està organitzant un **programa específic** que inclou **reunions agrupades i individuals** amb empreses i institucions japoneses i sud-coreanes.

[Convocatòria](#) [Inscripció online](#)

### INTERNATIONAL MATCHMAKING EVENT ON CHEMICAL AND MATERIAL TECHNOLOGIES

Modalitat: Sessió informativa

Data: 02.10.2014

Horari: de 10.30h a 18.30h

Termini d'inscripció: fins al 19.09.2014

Contacte: Maria Lumbierres | [mlumbierres@gencat.cat](mailto:mlumbierres@gencat.cat) | Tel.: 93 567 48 92

Lloc: Fira de Barcelona | Av. de Joan Carles I, 64 08908 l'Hospitalet de Llobregat

Destinatari: empreses, centres tecnològics o universitats europees del sector de la química aplicada.

**ACCIÓ** organitza, amb el suport de la xarxa **Enterprise Europe Network**, la jornada d'entrevistes bilaterals **International Matchmaking Event on Chemical and Material Technologies** dins la fira **EXPOQUIMIA, EQUIPLAST I EUROSURFAS 2014**.

[Inscripció online](#)

### PROTEGEIX I COMERCIALITZA LA TEVA TECNOLOGIA!

Modalitat: Seminaris formatius

Contacte: Javier Blanco | [tteen.accio@gencat.cat](mailto:tteen.accio@gencat.cat)

Lloc: ACCIÓ. Pg. de Gràcia, 129. 08008 Barcelona

**ACCIÓ** inicia un cicle de **sessions formatives** per donar-te a conèixer alguna de les principals eines de protecció en el procés de **desenvolupament d'una tecnologia** i per a la seva posterior **comercialització**.

**CALENDARI DE SESSIONS:**

- [Valorització de la tecnologia](#). 06 d'octubre - De 09.30 a 12.30h.
- [Comercialització de la tecnologia](#). 27 d'octubre - De 09.30 a 12.30h.
- [Creació d'empreses de base tecnològica](#). 10 de novembre - De 09.30 a 12.30h.
- [Fòrum Empresa Tecnologia](#). 26 de novembre - De 09.30 a 12.30h.

## CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA



Cambra de Comerç  
de Barcelona

### JORNADA EBUSINESS: SIGUES UNA EMPRESA MÉS SMART I FES LES TEVES GESTIONS ONLINE

Data: 09.09.2014

Termini d'inscripció: 31.07.2014


Cost per a l'empresa: Inscripció gratuïta

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Oficines centrals. Av. Diagonal 452-454, 08006 Barcelona.

Destinatari: Empreses d'assessories, grans, mitjanes i petites.

La **Cambra** organitza una jornada per conèixer les **innovadores plataformes de "La Caixa"** de gestió de **cobraments i pagaments** a l'empresa així com la solució de facturació electrònica per a simplificar els **processos de gestió** i millorar la **competitivitat**.

 [Inscripció online](#)

### INCOTERMS 2010 AVANÇATS. LA NEGOCIACIÓ

Data: 29.09.2014


Cost per a l'empresa: 170€

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Oficines centrals. Av. Diagonal 452-454, 08006 Barcelona.

Destinatari: Gerents, directius i administratius de Pimes amb tasques de compravenda internacional

L'objectiu d'aquesta sessió és donar a conèixer en profunditat els nous **INCOTERMS 2010** i la seva aplicació real a l'**operativa del comerç internacional**. Igualment, pretén dotar dels coneixements necessaris per poder **negociar correctament** una operació de **compravenda internacional**, així com actualitzar i millorar els coneixements en aquest àmbit.

 [Inscripció online](#)

### EL COMERÇ EXTERIOR EN 50 DOCUMENTS

Data: 01.10.2014

Cost per a l'empresa: 230€

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Delegació Cambra l'Hospitalet de Llobregat. C. Barcelona, 2 | 08901 l'Hospitalet de Llobregat.

Destinatari: Gerents, directius i administratius i, en general, qualsevol professional interessat en el domini de la mecànica documental d'importació-exportació.

L'objectiu d'aquesta sessió és oferir una idea clara dels **fluxos documentals a l'exportació/importació** d'una mercaderia, tenint en compte l'ús i les funcions de cadascun dels agents que intervenen en l'operació respecte del document i, a més, les **obligacions de l'exportador i l'importador** en funció del **terme comercial pactat**.

 [Inscripció online](#)

### PREPARACIÓ DEL PRODUCTE PER A L'EXPORTACIÓ: PRESENTACIÓ, PACKAGING I DOCUMENTACIÓ

Data: 03.10.2014


Cost per a l'empresa: 150€

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Delegació Cambra L'Hospitalet de Llobregat. C. Barcelona, 2 | 08901 l'Hospitalet de Llobregat.

Destinatari: Gerents, directius i administratius i, en general, qualsevol professional interessat en l'operativa pràctica del comerç internacional.

La **preparació d'un producte** per a la seva exportació és fonamental. No convé començar a vendre el nostre producte sense tenir en compte una sèrie de característiques que el **sector, mercat de destinació i competència** determinen.

 [Inscripció online](#)



## ICEX

ICEX

INSTITUTO  
ESPAÑOL  
DE COMERCIO  
EXTERIOR

### EAU Y QATAR: EQUIPAMIENTO COLECTIVIDADES. CANAL CONTRACT

Modalitat: *Webinario*

Data: Del 08.09.2014 al 12.09.2014

Contacte: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es) | Tel. 900.349.000

Lloc: [Aula Virtual](#)

Destinatari: Empreses, grans, mitjanes i petites del sector interessades a exportar o invertir en aquests mercats.

Un cop superada la crisi financera mundial, les economies dels **EAU i de Qatar** tornen a créixer a bon ritme (4,6% i 5,9% respectivament), apostant amb força en el **sector de la construcció**. Tots dos països porten a terme programes de **noves infraestructures i renovació de les existents** per acollir durant els propers anys grans esdeveniments de nivell mundial, l' **Expo 2020 a Dubai** i la **Copa Mundial de Futbol a Doha**.

Aquestes són dues bones oportunitats per generar negoci dins del **canal hàbitat i contract** que, en general, són ja en l'actualitat dos sectors especialment dinàmics en aquests mercats.

 [Programa](#)

### SINGAPUR: OPORTUNIDADES EN EL SECTOR DE LA CARNE DE CERDO

Modalitat: *Webinario*

Data: Del 08.09.2014 al 12.09.2014

Contacte: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es) | Tel. 900 349 000

Lloc: [Aula Virtual](#)

Destinatari: Empreses, grans, mitjanes i petites del sector interessades a exportar o invertir en aquests mercats.

La **carn de porc** és, juntament amb la de pollastre, la més consumida a **Singapur**, i la que presenta **majors taxes de creixement** als darrers anys. Dins d'aquesta categoria hi ha un interès en augment per la **carn congelada**, igual que per la **carn processada** amb un gran increment en la demanda de **pernil** durant els darrers quatre anys i en menor mesura **d'altres embotits**.

Les perspectives de futur per al sector, tenint en compte la imminent entrada a l'**Acord de lliure Comerç entre la Unió Europea i Singapur** són particularment interessants especialment per la **qualitat del producte espanyol** i el seu **preu competitiu**.

 [Programa](#)

### CHINA: OPORTUNIDADES EN EL MERCADO DE LOS EQUIPOS DE MANIPULACIÓN DE FLUIDOS

Modalitat: *Webinario*

Data: Del 15.09.2014 al 17.09.2014

Contacte: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es) | Tel. 900.349.000

Lloc: [Aula Virtual](#)

Destinatari: Empreses, grans, mitjanes i petites del sector interessades a exportar o invertir en aquests mercats.

L'**equipament per a la manipulació de fluids** és un sector que ha experimentat un fort impuls els darreres anys a la **Xina** amb un continu **procés d'industrialització** i el desenvolupament de les **infraestructures energètiques**, principal motor d'aquesta demanda. Es preveu que en els propers anys, aquest mercat continuï creixent a taxes properes als dos dígits gràcies a les **indústries energètica i química** que es recolzen en el consum privat.

 [Programa](#)

## BRASIL: OPORTUNIDADES EN EL SECTOR DE MEDIO AMBIENTE

Modalitat: *Webinario*

Data: Del 15.09.2014 al 19.09.2014

Contacte: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es) | Tel. 900 349 000

Lloc: [Aula Virtual](#)

Destinatari: **Empreses, grans, mitjanes i petites del sector interessades a exportar o invertir en aquests mercats.**

Brasil és el **5è país més extens del món**, amb una superfície que dobla la de la Unió Europea i amb una població de **200 milions d'habitants**. Administrar la **recollida i tractament dels residus**, igual que el **sanejament** de les seves poblacions, és una tasca fonamental en un país d'aquestes característiques.

El sector del medi ambient és amplíssim al Brasil. Per aquest motiu, aquest seminari entra a analitzar dos subsectors: el **mercat dels residus sòlids** i el del **sanejament bàsic**, ja que tots dos representen importants oportunitats per a les empreses espanyoles.

 [Programa](#)

## ALEMANIA: EL LIBRO ELECTRÓNICO

Modalitat: *Webinario*

Data: Del 15.09.2014 al 17.09.2014

Contacte: [informacion@icex.es](mailto:informacion@icex.es) | Tel. 900 349 000

Lloc: [Aula Virtual](#)

Destinatari: **Empreses, grans, mitjanes i petites del sector interessades a exportar o invertir en aquest mercat.**

Aquest *webinari* analitza l'evolució i desenvolupament del **llibre electrònic** en el mercat editorial alemany i es descriu la **situació actual** atenent la seva repercussió sobre l'**activitat empresarial de l'editor**, la **distribució del comerç en llibreries** i **plataformes electròniques** i els **canvis en el comportament** del lector-consumidor. S'hi inclou igualment una descripció de les estructures comercials i la quota dels **diferents dispositius de lectura** i perspectives a curt i mig termini.

 [Programa](#)

## ICEX-CONNECTA

Modalitat: **Assessorament per videoconferència**

Lloc: **Direcció Territorial de Comerç – ICEX Barcelona**

ICEX CONECTA ofereix **assessorament individualitzat** amb entrevistes bilaterals amb els especialistes de l'**ICEX** a l'exterior a través de videoconferència. L'objectiu **és resoldre dubtes sobre cadascun dels mercats connectats**: normativa, distribució, etiquetatge, fires, implantació, etc.

**FRANÇA:** 19.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**KAZAKHSTAN:** 19.03.2014 – inscripció fins al 09.03.2014.

**IFIs – Ajuda Externa UE:** 22.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**KUWAIT:** 23.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**HONG KONG:** 23.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**OMAN:** 23.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**ALEMANYA:** 23.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**EMIRATS ÀRABS UNITS I QATAR:** 23.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**ROMANIA:** 24.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**ÀUSTRIA:** 24.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**ÍNDIA:** 24.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**SUÈCIA:** 25.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**POLÒNIA:** 25.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**SUD-ÀFRICA I MOÇAMBIC:** 25.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**VIETNAM:** 25.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**NORUEGA:** 29.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**REGNE UNIT:** 29.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**COREA DEL SUD:** 29.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**RÚSSIA:** 29.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**ALGÈRIA:** 30.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**MARROC:** 30.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.

**BULGÀRIA:** 30.09.2014 – inscripció fins al 02.09.2014.



## MISSIONS COMERCIALS

### ICEX

ICEX

INSTITUTO  
ESPAÑOL  
DE COMERCIO  
EXTERIOR

#### FORO DE INVERSIONES Y COOPERACIÓN EMPRESARIAL ESPAÑA-INDIA 2014

**Durada:** De l'11.11.2014 al 12.11.2014

**Termini d'inscripció:** 09.09.2014

**Cost per a l'empresa:** 700€ + IVA

**Contacte:** Mar Cabello | [mar.cabellos@icex.es](mailto:mar.cabellos@icex.es) | Tel. 913 491 805

**Destinatari:** empreses d'infraestructures, medi ambient i energia, implantades o que tingui interessos en el mercat brasiler.

Un cop superada la crisi financera mundial, les economies dels **EAU i de Qatar** tornen a créixer a bon ritme (4,6% i 5,9% respectivament), apostant amb força en el **sector de la construcció**. Tots dos països porten a terme programes de **noves infraestructures i renovació de les existents** per acollir durant els propers anys grans esdeveniments de nivell mundial, la **Expo 2020 a Dubai** i la **Copa Mundial de Futbol a Doha**.

Aquestes són dues bones oportunitats per generar negoci dins del **canal hàbitat i contract** que, en general, són ja en l'actualitat dos sectors especialment dinàmics en aquests mercats.



[Convocatòria](#)



[ANNEX I - ¿Por qué India? ¿Por qué Nueva Delhi?](#)



[ANNEX II - Análisis de los sectores de interés](#)



[ANNEX III - Formulario de Inscripción](#)

### CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA



Cambra de Comerç  
de Barcelona

#### MISSIÓ DIRECTA A XILE I PERÚ

**Durada:** Del 17.11.2014 al 25.11.2014

**Termini d'inscripció:** 19.09.2014

**Cost per a l'empresa:** 550 euros + IVA | agenda de contactes 850 euros + IVA per país

**Destinatari:** qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats al país de destinació.

La **Cambra**, amb col·laboració amb **ACCIÓ, organitza** un viatge d'acció comercial a **Xile i Perú** que inclou un **procés de selecció i avaluació d'empreses participants i recerca de contactes** prèvia al viatge, així com actuacions de **seguiment de contactes**.

## FIRES I CONGRESSOS INTERNACIONALS

### EXPOQUIMIA 2014

**Data:** del 30.09.2014 al 03.10.2014

**Lloc:** Recinte de Gran Via | Av.de Joan Carles I, 64 | 08908 L'Hospitalet de Llobregat (Barcelona).

**EXPOQUIMIA** és la cita per a les empreses i professionals del **sector químic** i afins. Una combinació perfecta que uneix la **millor oferta expositiva** amb un complet programa de jornades i congressos d'alt nivell que el converteix en el millor centre de **transferència del coneixement** del sector químic d'Espanya i del sud d'Europa.

En el marc del saló se celebren **conferències, seminaris i jornades tècniques** organitzades per algunes de les principals organitzacions i empreses de la indústria. Les iniciatives privades troben a Expoquimia una plataforma perfecta per mostrar-se al mercat.



[Inscripció online](#)

**EXPOQUIMIA**  
Salón Internacional de la Química

30 Sep - 3 Oct / 2014  
Recinto Gran Via

**Fira Barcelona**

## FOOD & HOTEL VIETNAM 2015


Data: del 21.04.2015 al 23.04.2015

Inscripció: fins al 29.09.2014

Lloc: Shaigon Exhibition and Convention Center (SECC). 799 Nguyen Van Linh Parkway, Disct. 7, HCMC, Vietnam

ICEX España Exportación e Inversiones organitza un pavelló oficial a la fira **FOOD & HOTEL VIETNAM 2015**, la 8a edició d'aquesta fira internacional que se celebra cada dos anys a Ho Chi Minh City i és la més important a Indoxina en el sector d'alimentació i begudes.



-  [Convocatòria](#)
-  [\(ANEXO 1\) Sol·licitud de participació](#)
-  [\(Annex 2\) Llista de vins](#)
-  [\(Annex 3\) Llista d'aliments](#)

## ARTICLES I INFORMES D'INTERÈS

### Articles d'interès:

**Especial exportar a Senegal. International Team Consulting.**

[Capítulo 1: ¿Por qué exportar a Senegal?](#)

[Capítulo 2. Senegal: Cómo llevar a cabo las negociaciones con distribuidores, importadores, representantes, agentes comerciales...](#)

[Capítulo 3: Principales sectores económicos en Senegal: Agrícola y ganadero](#)

[Capítulo 4: Principales sectores económicos en Senegal: Industrial y de servicios](#)

[BPO, un nuevo medio de pago más ágil y seguro](#)

### Publicacions:

**Comerç electrònic**

[5 steps for adapting online commerce to the new consumer regulations.](#)  [Versió pdf](#)

**Contractació Pública i Innovació**

[Guidance for public authorities on Public Procurement of Innovation.](#)  [Versió pdf](#)

**Logística i transport**

[Logística internacional. Una herramienta para la competitividad](#)

