

NOTÍCIES

LA VANGUARDIA



TRES MUNICIPIOS DEL BAIX LLOBREGAT SUMAN ESFUERZOS PARA POTENCIAR LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL

L'H y Baix Llobregat | 18/07/2014 - 13:02h

Sant Joan Despí. (Europa Press).- Los ayuntamientos de **Sant Joan Despí**, **Sant Just Desvern** y **Sant Feliu de Llobregat** han firmado un convenio para potenciar la **actividad empresarial** mediante el trabajo coordinado de los servicios de promoción económica y ocupación de estos tres municipios del Baix Llobregat. El acuerdo establece que los tres ayuntamientos trabajarán de forma coordinada para mejorar la efectividad de las políticas de apoyo al tejido productivo y a las iniciativas emprendedoras.

Los municipios compartirán los servicios que ofrecen a los emprendedores y a las empresas consolidadas como acciones de formación, asesoramiento para la internacionalización o fomento del cooperativismo. Según fuentes municipales, el objetivo del acuerdo, dotado con 100.000 euros, es poder aplicar medidas con una visión supralocal, favoreciendo la generación de sinergias en el territorio.

PROMOCIÓ ECONÒMICA

PROMOCIÓ ECONÒMICA

OFERTES LABORALS

Oferta 40: 1 de octubre de 2014 - Personal d'Equip per treballar al nou McDonald's de Sant Just Desvern

Oferta 41: 15 de setembre de 2014 - Professors/es d'anglès o alemany

Oferta 39: 3 de abril de 2014 - Altres ofertes laborals no gestionades directament pel Servei de Promoció Econòmica

Oferta 15: 1 de abril de 2014 - Persona auxiliar dental higienista

ES BUSCA PERSONAL D'EQUIP PER AL NOU MCDONALD'S

El [web del Servei de Promoció Econòmica](#) ha publicat l'oferta laboral del restaurant **Mc Donald's** que obrirà a la Ctra. Reial a Sant Just Desvern. Per cobrir les places de personal d'equip requereixen persones estudiants de graus, enginyeria, llicenciatura etc.

S'ofereix: **Contracte indefinit** a jornada parcial, **ambient jove i dinàmic**, **formació** a càrrec de l'empresa, feina polivalent, desenvolupant tasques a caixa, cuina i sala, i disponibilitat horària.

Les persones interessades poden enviar el currículum a promocioeconomica@santjust.cat. També poden donar-se d'alta a [Promoció Econòmica](#) o lliurar-lo C. Can Padroseta, s/n).

CURSOS

PROMOCIÓ ECONÒMICA



SANT JUST ES FORMA: NOVA OFERTA FORMATIVA PER A TREBALLADORS, AUTÒNOMS I PERSONES ATURADES

El [Servei de Promoció Econòmica](#) presenta la nova oferta formativa de cursos de setembre a desembre 2014 adreçat a **empreses, comerços, autònoms i persones en situació d'atur** a través del programa "**SANT JUST ES FORMA**", dissenyat i impartit per l'empresa de formació [Corp. Albalate](#).

Aquest **pla de formació contínua** pretén ampliar la **capacitació** i les **competències** de les persones que treballen o busquen feina en el municipi.

"**SANT JUST ES FORMA**" ofereix cursos dins dels següents itineraris formatius:

- [Atenció al client](#)
- [Habilitats comercials](#)
- [Habilitats comunicatives](#)
- [Habilitats directives intrapersonals](#)
- [Habilitats directives i gestió d'equips](#)
- [Iniciació a les finances](#)



[Programa](#)



[Informació i inscripció online](#)

Més informació: [Sant Just es Forma](#)

Email: promocioeconomica@santjust.cat | Tel.: 934804800

CECO – CENTRO DE ESTUDIOS ECONÓMICOS I COMERCIALES



CURSO ONLINE EN GESTION OPERATIVA INTERNACIONAL DE LA EMPRESA 10ª

Modalitat **online**

Dates del curs: Del 15.09.2014 al 30.10.2014 (96 hores)

El [CECO - Centro de Estudios Económicos y Comerciales](#) organitza aquest curs amb l'objectiu d'ajudar les empreses en el procés de la internacionalització i per potenciar la seva capacitat exportadora i inversora en un entorn de major integració de les empreses espanyoles en la economia global. L'[ICEX España Exportación e Inversiones](#) i [CECO](#) posen en marxa una nova edició d'aquest programa.



[Programa](#)



[Informació i inscripció online](#)

PROGRAMES

BARCELONA CENTRE DE DISSENY



MERCAT D'IDEES DISSENY (MID)

Modalitat: concurs de projectes

Sol·licitud i més informació: [BCD](#)

Termini de sol·licitud: fins al 08.09.2014

Destinatari: Indústries creatives propietàries d'un projecte innovador dins d'alguna de les següents categories: KIDS, ESPORTS, MOTO i HÀBITAT.

El [Fòrum d'Innovació del MID](#) vol donar a conèixer els [projectes](#) d'un col·lectiu creatiu que compta, cada vegada més, amb un impacte social i econòmic a la ciutat de Barcelona i un reconeixement internacional. El [MID](#), organitzat pel [BCD](#) en col·laboració amb [INDESCAT Catalan Sports Cluster](#), [KID'S Cluster](#), [RED](#) i [Cluster Moto](#), té per objectiu posar en contacte els creatius amb les empreses pertanyents a les respectives agrupacions -segment esportiu, infantil, hàbitat i motociclisme- ajudant a acostar el projecte al mercat i crear oportunitats de negoci.



[Bases de participació](#)



[Inscripció online](#)

ACCIO



COMENÇA A EXPORTAR: EMPRESA EXPORTA

Sol·licitud: [ACCIÓ](#) o als diversos organismes col·laboradors

Termini de sol·licitud: fins al 18.12.2014

Valor estimat del programa: 1.300 euros

Preu final del programa per a l'empresa: 600 euros

Destinatari: Empreses sense experiència internacional i que vulguin dissenyar el seu Pla de Promoció Internacional.

[ACCIÓ](#), les Cambres de Comerç, AMEC, CECOT, FOMENT, PIMEC i SECARTYS ofereixen conjuntament un programa comú d'acompanyament a l'exterior. Amb aquest programa, l'empresa elaborarà un **Pla de Promoció Internacional** orientat a esbrinar a quins països del món hi ha clients interessats a comprar els seus productes i serveis i per mitjà de quin canal poden arribar a contactar-los. **Es tracta d'un pla operatiu que defineix les accions específiques a posar en marxa per començar a exportar a destinacions concretes.**

El programa el duu a terme un **assessor expert** en internacionalització extern a l'empresa i amb estreta col·laboració amb l'equip directiu de l'empresa.



[Informació programa](#)



[Inscripció online](#)

CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA



Cambra de Comerç
de Barcelona

I-ORIENTACIÓ

Contacte: difusiointernacional@cambrabcn.org | Tel.: 902448448 (ext. 5537)

Preu del programa: 400 euros

Destinataris: **Empreses interessades a conèixer el seu potencial d'internacionalització.**

La **Cambra** obre un programa per donar una resposta ràpida i resoldre dubtes de les **empreses exportadores** o potencialment exportadores en el seu procés d'**internacionalització**, i validar o revisar la seva **estratègia internacional**.

ENTERPRISE EUROPE NETWORK



Apropem Europa a la teva empresa

XARXA DE CONTACTES ENTERPRISE EUROPE NETWORK

Sol·licitud: **ACCIÓ** o **Cambra de Comerç de Barcelona**

Contacte: Marta Casanova | info.een@een.cat | Tel.: 935538923

Destinataris: **Pimes que volen trobar socis tecnològics i de R+D.**

La xarxa **Enterprise Europe Network** t'ajuda a **crear la teva pròpia xarxa de contactes a Europa** i altres països associats. Per ampliar contactes, les empreses poden donar-se d'alta gratuïtament i rebre correu alertes personalitzades sobre:

- Ofertes i/o demandes **tecnològiques i/o comercials**.
- Ofertes i/o demandes per participar en **projectes col·laboratius amb finançament europeu** (Horizon 2020).
- Informació sobre **brokerage events** i **missions** que s'organitzen arreu del món en el teu sector d'activitat.

 [Inscripció online](#)

ESDEVENIMENTS

ACCIÓ

ACCIÓ



Generalitat
de Catalunya

PROTEGEIX I COMERCIALIZA LA TEVA TECNOLOGIA!

Modalitat: **Seminaris formatius**

Contacte: Javier Blanco | tteen.accio@gencat.cat

Lloc: **ACCIÓ. Passeig de Gràcia, 129. 08008 Barcelona**

ACCIÓ inicia un cicle de **sessions formatives** per donar-te a conèixer alguna de les principals eines de protecció en el procés de **desenvolupament d'una tecnologia** i per la seva posterior **comercialització**.

CALENDARI DE SESSIONS:

- [Valorització de la tecnologia](#). 06 d'octubre - De 09.30 a 12.30h.
- [Comercialització de la tecnologia](#). 27 d'octubre - De 09.30 a 12.30h.
- [Creació d'empreses de base tecnològica](#). 10 de novembre - De 09.30 a 12.30h.
- [Fòrum Empresa Tecnologia](#). 26 de novembre - De 09.30 a 12.30h.

BROKERAGE EVENT BIOSPAIN 2014

Durada: Del 24.10.2014 al 26.10.2014

Termini d'inscripció: 15.08.2014

Cost per a l'empresa: 480 euros

Contacte: Toni Ruiz | toniruiz@gencat.cat | Tel. 935674887

Lloc: **C. de Miguel Ferro Caaveiro, s/n. Santiago de Compostela.**

Destinataris: **Empreses, centres tecnològics o universitats del sector biotecnològic.**

Galactea Plus, amb el suport de l'**Enterprise Europe Network** i **ACCIÓ**, entre d'altres, organitzen aquest **brokerage event** dins l'esdeveniment **Biociencia**. Aquesta modalitat de **reunions pre-agendades** ofereixen 30 minuts per cada participant per a explorar i conèixer a **socis potencials** i **trobar oportunitats** de cooperació amb algunes de les empreses europees més **innovadores en biociencia**.

EXPOQUIMIA. BROKERAGE EVENT I COOPERATIONS & INNOVATION LAB

Data: 02.10.2014

Termini d'inscripció: 31.07.2014

Cost per a l'empresa: Inscripció gratuïta

Contacte: rdi.accio@gencat.cat

Destinatari: empreses interessades a fer contactes amb socis i especialistes de la *European Chemicals Agency*.

ACCIÓ organitza amb el suport de l'*Enterprise Europe Network* la quarta edició del *brokerage event* internacional orientat a les **tecnologies químiques**, de **materials** i de **tractaments de superfícies**.

ACCIÓ ofereix la possibilitat de fer difusió dels projectes empresarials i donar-se a conèixer a **EXPOQUIMIA/EQUIPLAST/EUROSURFAS**, que tindrà lloc del 30 de setembre al 3 d'octubre.

CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA



Cambra de Comerç
de Barcelona

JORNADA EBUSINESS: SIGUES UNA EMPRESA MÉS SMART I FES LES TEVES GESTIONS ONLINE

Data: 09.09.2014

Termini d'inscripció: 31.07.2014


Cost per a l'empresa: Inscripció gratuïta

Contacte: Tel. 902 448 448

Lloc: Oficines centrals. Av. Diagonal 452-454, 08006 Barcelona.

Destinatari: Empreses d'assessories, grans, mitjanes i petites.

La **Cambra** organitza una jornada per conèixer les **innovadores plataformes de "La Caixa"** de gestió de **cobraments i pagaments** a l'empresa així com la solució de facturació electrònica per a simplificar els **processos de gestió** i millorar la **competitivitat**.

 [Inscripció online](#)

MISSIONS COMERCIALS

ACCIÓ

ACCIÓ

 Generalitat
de Catalunya

BRASIL CLIENT PÚBLIC

Durada: Del 01.09.2014 al 05.09.2014

Termini d'inscripció: 31.07.2014

Cost per a l'empresa: 1.000€+IVA |

Contacte: Mireia López | mlopezleonar@gencat.cat | Tel. 934849610

Destinatari: empreses d'infraestructures, medi ambient i energia, implantades o que tingui interessos en el mercat brasiler.

BRASIL CLIENT PÚBLIC neix amb l'objectiu d'apropar el **mercado brasiler** i l'**administració pública local**. L'objectiu d'aquesta missió és establir un primer contacte amb **responsables institucionals** i tècnics de les **Secretaries d'Estat** i **Municipalitats** visitades per conèixer els **presentes i futurs projectes** en els àmbits objectiu de la missió.

 [Convocatòria](#)

 [Fitxa d'inscripció](#)

MISSIONS COMERCIAL A ALGÈRIA

Durada: Del 22.09.2014 al 24.09.2014


Termini d'inscripció: 31.07.2014

Cost per a l'empresa: 820 €

Contacte: Clàudia Auradell | cauradell@gencat.cat | Tel. 935511953

Destinatari: fabricants d'equipaments i maquinària industrial amb interès en obrir mercat a Algèria.

En el marc del 8è Saló **ALGER INDUSTRIES** (Salon Professionnel International de l'Industrie), que tindrà lloc a Alger del 23 al 26 de setembre de 2014, **ACCIÓ** tindrà un estand en aquest saló durant els 4 dies, on **representarà a les empreses catalanes que participin a la missió**. Finalitzat el saló, es lliurarà a les empreses catalanes participants tota la informació i contactes obtinguts.

 [Formulari d'Interès](#)

BROKERAGE EVENT – GAMES MATCH2014

Durada: Del 13.08.2014 al 17.08.2014

Termini d'inscripció: 01.08.2014

Contacte: Simone Strathoff | SH@zenit.de | Tel. +49 208 300 04 24

Lloc: Zenit Zentrum Für Innovation Und Technik Nordrhein-Westfalen. Colònia, Alemanya.

Destinatari: empreses del sector interessades a fer contactes en el sector i amb els especialistes de la ECHA (European Chemicals Agency).

NRW, membre de l'[Enterprise Europe Network](#) a Rin del Nord Westfàlia, i amb el suport d'[ACCIÓ](#) organitzen el *Brokerage Event* dins el [GAMESCOM 2014](#), del 13 al 15 d'agost a Colònia, Alemanya.

El [GAMESMATCH](#) es basa en reunions pre-agendades de 20 minuts on el participant pot explorar i conèixer a socis potencials i trobar oportunitats de cooperació amb **empreses del sector gaming**.

MISSIÓ INSTITUCIONAL I EMPRESARIAL A MÈXIC

Durada: Del 04.10.2014 al 10.10.2014

Termini d'inscripció: 07.08.2014

Cost per a l'empresa: 350 euros

Contacte: Víctor Mercè | vmerce@gencat.cat | Tel.: 934849613

Lloc: Quebec. Montreal, Canadà.

Destinatari: empreses del sector del automoció i moto, farmacèutic, tèxtil i moda.

L'objectiu de la missió és establir i **potenciar les relacions empresarials i institucionals** entre Catalunya i Mèxic, especialment en els sectors prioritzats.

Per a les empreses participants, [ACCIÓ](#) està organitzant un **programa específic per cada sector** que inclou reunions amb institucions i empreses mexicanes específiques de cada sector. A més, s'organitzaran reunions individuals personalitzades segons els interessos de les empreses participants.



[Documentació Relacionada](#)



[Convocatòria](#)



[Agenda](#)



[Automoció i Moto](#)



[Farmacèutic](#)



[Tèxtil i Moda](#)



[Fitxa d'inscripció](#)

MISSIÓ MULTISECTORIAL A ANGOLA

Durada: Del 03.11.2014 al 07.11.2014

Termini d'inscripció: 02.09.2014

Cost per a l'empresa: 1.250 euros + IVA (viatge + agenda)

Contacte: Nuria Juan | njuan@gencat.cat | Tel. 935676887

Lloc: Angola.

Destinatari: empreses de tots els sectors.

Angola és un dels països amb major potencial de creixement de l'Àfrica Subsahariana i competeix amb Nigèria per convertir-se en el principal **productor de petroli** de la regió. Alhora, Angola està realitzant grans esforços per **diversificar la seva economia**, fet que brinda nombroses **oportunitats de negoci**.



[Convocatòria](#)



[Fitxa d'Inscripció](#)

CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA



Cambra de Comerç
de Barcelona

RETAIL TOUR LONDRES

Dates: del 16.06.2014 al 18.06.2014

Més informació i contacte: Rosa Marin|retailtour@cambrabcn.org | 902 448 448 (ext. 5417)

El [Retail Tour](#) és un viatge de 3 dies a una **ciutat de referència comercial** a nivell internacional. L'objectiu és conèixer les **estratègies comercials** que s'estan desenvolupant en **altres països**. La importació i la implantació d'un nou coneixement pot contribuir a **innovar, consolidar i internacionalitzar** els models de negoci.

A Londres hi ha molt per triar i per veure. Els empresaris recullen, a una velocitat vertiginosa, l'**estil de vida** de la societat actual i saben mostrar cap a on està evolucionant **el comerç: les botigues estil**.

El **punt de venda** és el lloc on es posa de manifest la **fusió cultural** d'arreu del món. L'especialització és un element important i destaquen els nous formats de botiga alimentària i de complements.



[Full informatiu](#)

[MISSIÓ DIRECTA A XILE I PERÚ](#)

Durada: Del 17.11.2014 al 25.11.2014

Termini d'inscripció: 19.09.2014

Cost per a l'empresa: 550 euros + IVA | agenda de contactes 850 euros + IVA per país

Destinatari: qualsevol empresa, previ filtre de les oportunitats al país de destí.

La [Cambra](#) amb la col·laboració amb [ACCIO](#) un viatge d'acció comercial a **Xile i Perú** que inclou un **procés de selecció i avaluació d'empreses participants** i **recerca de contactes** prèvia al viatge, així com actuacions de **seguiment de contactes**.

ARTICLES I INFORMES D'INTERÈS

Publicacions:

Comerç electrònic

[5 steps for adapting online commerce to the new consumer regulations.](#)  [Versió pdf](#)

Contractació Pública i Innovació

[Guidance for public authorities on Public Procurement of Innovation.](#)  [Versió pdf](#)

